

险企分支机构“净流出”态势逆转

持续了两年半的保险公司分支机构“净流出”态势,在今年第三季度首次出现逆转。笔者根据国家金融监督管理总局(以下简称“金融监管总局”)数据梳理,今年第三季度,新设保险公司分支机构数量为1187家,同期退出保险公司分支机构数量为454家。从今年前三个季度整体情况来看,新设和退出的保险公司分支机构数量分别为1495家和1489家。

人身险公司新设分支机构猛增

统计数据显示,在1187家三季度新设保险公司分支机构中,产险公司分支机构有180家,人身险公司分支机构则有1007家,人身险公司新设分支机构占比约为85%。

此外,第三季度新设保险公司分支机构数量约占今年前三个季度总数的79%。可见,第三季度保险公司新设分支机构速度明显加快。

普华永道中国金融行业管理咨询合伙人周瑾分析称,这主要缘于不久前几家新设立的人身险公司获得批复后设立分支机构较多。今年6月份,瑞众

人寿、中汇人寿、海港人寿先后获得了保险许可证,而这几家公司都接管了原有保险主体的业务。“新设保险公司承接原有问题保险公司的股权或资产包,而新设险企的分支机构也需要同步成立,才能顺利承接相关的有效保单与保险业务。如果原保险公司的分支机构较多,那么新保险公司一次性批复的分支机构相应也多,因此体现为新设分支机构数量短期大幅增多。”

数据显示,瑞众人寿、中汇人寿、海港人寿第三季度新设分支机构分别为661家、261家和80家,而这3家人身险公司目前分支机构总和达1002家,其也是第三季度新设人身险公司分支机构

的绝对主力。

险企分支机构退出减缓

短期因素导致三季度保险公司分支机构设立数量激增,而在此基础上,今年前三个季度共退出保险公司分支机构1489家,结合2020年、2021年和2022年退出市场的保险公司分支机构分别约为971家、2197家和3000家,今年以来保险公司分支机构退出速度有所减缓。

周瑾认为,保险公司清虚和退出“弱体”分支机构,前期速度较快,降本效果也较明显,到2023年,空间已相对有限。

此外,周瑾表示,行业转型的基本

面并未发生改变,而且随着行业数字化转型的不断推进,越来越多的业务环节将依赖线上平台或系统,预计物理机构净退出的态势还将持续。

中华联合保险集团股份有限公司研究所博士邱剑表示,2021年《保险公司分支机构市场准入管理办法》发布后,开设保险公司分支机构的条件有所提高;同时,保险公司不能在设有分支机构的地域经营保险业务,因此,部分险企在偿付能力充足的情况下,会适量布局分支机构。他预计,未来保险公司分支机构将保持相对稳定,不会持续出现大规模退出,但进退并行状态仍将持续。(冷翠华)

张黎:梦想“投”出独角兽

每个人都对自己的职业生涯有很多的憧憬,作为一名投资人,张黎的梦想是能“投出”一个独角兽出来。

投资人的标准

张黎说做为一个投资人,综合素质还是非常重要的。你每投资一个项目,就真的需要对这个项目有比较专业的理解能力。只有具备这种能力,才能够帮你做出正确的判断;其次,你还要构建某个行业的专属人脉网络,这样才能获得值得投资的案源;当然,做为一个投资人,金融知识是必备要求。这家企业凭什么能在市场上获得回报?获得回报的时间点是什么时候?这些都需要在行业内多年的经验和教训去积累。所以,每一位投资人,都是多年浸淫在投资圈的“资深人士”。

张黎擅长分析行业趋势,从技术到市场,到商业可行性、市场潜力,张黎都亲自操刀。那些具有深度的判断和预测,是张黎玩转投资的法宝。如今的张黎,早就在创业投资的科技板块圈子和华南创业投资圈中有了自己良好的信誉和影响力。

谈起投资经来,张黎头头是道:投纯技术型企业,一定要关注创业者是否懂市场,另外是关注他怎么管理人;投草根型企业,一定要关注草根创业者的视野和格局。有些企业,只需要扶上马送一程,就该抽身撤出了。

未来的独角兽

至今让张黎念念不忘的投资案例是他早期投资的光鉴科技。张黎称这家公司是3D视觉明星创业企业。当初的投资估值只有1000万美金,短短5年过去,这家企业如今市场估值超过5亿美金。这是一家神奇的科技企业,成立不到两年,就获得了三轮融资。媒体纷纷报道:光鉴科技用自主的3D视觉的纳米光学技术打破了苹果公司多年的行业垄断。只用一个纳米光子芯片加上边发光激光器就取代了苹果由数百个激光器组成的发光阵列。这种结构简化加上核心器件国产,就成功突破了技术壁垒。公司创始人也认为将摄像头和算法结合起来,未来一定会赢得市场。

张黎投资这家企业的时候,这家企业还没有完全成立。张黎兴冲冲地做了回“天使”,给了一个大价

钱:投资150万美金。仅仅5年时间过去,光鉴科技给了张黎若干个“惊喜”。不但市值翻了若干倍,而且核心技术产品已经可以做到量产。直到现在,光鉴科技也一直是张黎非常看好的一家企业。张黎说也许此时此刻,这家企业不算他投资企业中最成功的,但相信未来一定是。根据张黎预测,将来这家企业也许可以成长为行业的独角兽。

张黎投资这家企业,一方面是看重了企业的技术能力,另一方面张黎看重的是这家企业的创始人。因为这位创始人不但曾经拿过国际奥数金牌,而且是中国物理竞赛的第一名。张黎特别强调:是第一名,而不是一等奖。张黎说这是他投资了很多学霸也不曾见过的全科人才。不但技术能力强,商业能力和企业管理能力也非常突出。按照我们大多数人对“扫地僧”的理解,在某一方面突出,在另一方面肯定会有缺失。很多学霸,在人们眼里会有对应的短板,有些很有可能是生活自理能力都比较差的,但这位学霸不是。张黎说尽管CEO年龄不大,但上限很高。这也是他毫不犹豫投资这家企业的最重要一点。

人们都说投资投的其实是人,张黎一点都不否认这点。张黎说在所有的先决条件都差不多的情况下,到底哪个项目有爆发力,最终看的还是人。

张黎的社会责任

张黎说中国的投资人必须认识到这一点:要有社会责任感。曾经一家做电子烟芯片的企业找到张黎,这是一家净利润6亿元的企业。但张黎还是果断拒绝了他们。因为张黎认为这家企业的未来,可能会给社会某些方面带来副作用。张黎说电子烟这件事情,是否影响人的健康,这是一件不确定的事情。你没办法判断持续下去产生的社会危害有多大,即便有人为了利益最终投了这家企业,最终这家企业也不会获得政策上的支持,甚至将来在IPO环节也会产生很多不确定性。

果然没多久,张黎就从侧面得知这家芯片企业被证监会否决了。张黎说以自己多年在人工智能、硬件、半导体产业做投资的经验,会遇到很多这样的企业也不足为奇。但张黎一直坚守一点:对社会产生危



张黎先生

害的,或者对社会利益前景不明的,绝对不投。张黎一直强调:投资如果非要选择的话,他选择社会效益和经济效益兼得。

迄今为止,张黎投资的企业已经实现盈利的超过70%,投资盈利目前超过95%。但有一点:张黎始终把社会责任做为投资人的第一道关口。

张黎最忙的时候,一年牵头投资了9个项目,投资规模也超过10亿基金。张黎说有资金运作就不怕难,因为对于投资人来说,最难的恐怕就是募集资金。那些动辄号称百亿资金的投资“大佬”们通常也都需要募集资金才敢对外宣称有多大“资金池”。整件事情最耗精力的是这件事情需要他单打独斗。不但需要招募团队,还需要组建团队、管理和打磨团队。

尽管事后说起来云淡风轻,但毕竟是10亿基金的项目,说不难是假的。为了手头的9个项目,以及10亿基金能够有效运营,张黎几乎付出了全部心血去完成这些项目。这也是他的责任。

做投资这么多年,张黎很享受这份工作。他说这份工作让他接触到很多高水准的创业者,他享受跟这些人相处的过程,也学到了很多自己不曾涉猎的知识。(江文文/图)

一场商业模式创新的沙龙在深圳举办

日前,由中鼎投资主办的“商业模式创新的沙龙”在深圳成功举办。活动由百翼资本创始人、中鼎投资控股有限公司董事长苏如是担任主讲人,众多业界精英齐聚沙龙现场。

作为商业模式专家,苏如是曾荣获2016中国青年创新人物奖、2018中国独角兽项目孵化奖、2020中国基金管理优秀GP奖等荣誉。此次沙龙,他为现场观众带来了关于区块链、人工智能和交易所等领域创新发展的深刻见解。

苏如是首先分享了中鼎投资在区块链和人工智能领域的投资与布局。他指出,区块链技术为各行各业带来了巨大的创新机遇,尤其是在金融领域的应用前景广阔。他还强调了人工智能技术是推动商业模式创新的重要力量,可以提高金融投资和资产管理的效率和准确性,并介绍了中鼎投资在这一领域的探索和成果。

谈及企业的商业模式,苏如是强调了多层次资本市场平衡发展的重要性。他表示,交易所作为金融市场的重要组成部分,需要不断创新以适应市场变化。他分享了中鼎投资在交易所创新方面的经验和实践,并就未来交易所的发展趋势进行了展望。

据悉,本次商业模式创新沙龙旨在为创业者提供与业界专家直接交流的机会,助力行业向前发展,为金融市场的繁荣注入新的活力。(刘畅)

财务博主莎拉姐分享财务职场心得

日前,由FI财智星球主办的财务职场分享沙龙在上海举行,小红书Top3财务博主、FI财智星球创始人莎拉姐为广大财务从业人员带来了一场精彩绝伦的演讲。

在沙龙中,莎拉姐首先分享了她是如何走上财务博主之路的。她表示,自己的兴趣和长期从事财务工作的经历让她选择了这条道路。莎拉姐强调,财务工作并非单纯的数字运算,更需要对公司业务的理解和判断。她建议大家要不断提升自己的综合素质,以适应不断变化的市场环境。

莎拉姐表示,通过多年的财务工作经验和对行业的敏锐洞察,她发现很多人在财务方面都缺乏专业知识和经验,因此决定创建FI财智星球,为大家提供实战经验、专业知识和职场技巧等方面的帮助。

在沙龙互动环节中,莎拉姐与听众就财务职场中的热点问题展开了激烈讨论。现场气氛十分热烈,听众们纷纷提问,莎拉姐则耐心回答每一个问题。她还鼓励大家要勇于尝试新事物,积极拓展自己的职业发展空间。

据悉,此次沙龙旨在为广大财务从业人员搭建交流平台,通过专业知识分享的形式让更多人获得新知,从而能够在职场中脱颖而出。(李玲)