# 持续推进电商助农 崇明这位"带货书记"不简单

"马书记一到咱们村,就帮忙解决了翠冠梨滞销的大难题。""宅前屋后的蔬菜水果以前没处卖,自家又吃不完,有了马书记帮忙,现在都供不应求了。""马书记马书记,我这里还剩五百斤柑橘,好不好开个新团?"来到上海崇明绿华镇华荣村还不过4个月,第一书记马骁乐俨然已成为村里的"大明星",走到哪都能收获热烈的欢迎。村民们喜欢 他的亲和体贴、认真负责,对他的"带货"能力更是赞不绝口。

### 到任第一天 就开始"带货"

"今年7月31日,我第一次到村里, 正赶上翠冠梨采收上市。"回忆起自己 与华荣村的"初遇",马骁乐仍觉记忆犹 当时,全村的梨园里的梨树上到处 硕果累累,可果农们的心里却是喜忧参 半:喜的是今年年景好,翠冠梨不仅丰 产,更是甜脆多汁;忧的是梨儿上市周 期短,极易造成滞销。

"马书记,你有什么主意?"还没等 马骁乐收拾好工位,村党支部书记仇凯 就前来询问。马骁乐想到社区团购平台。说干就干,马骁乐当即和村干部们 一起,挨家挨户走访调研,统计汇总待销翠冠梨规格与数量,在"快团团"等平 台"开团";接着利用自己的"朋友圈"、 熟人群作推广,积极对接市区企业、工 会组织等,使出浑身解数帮梨农解决急 难愁盼

短短十多天里,通过社区团购、企 业集采,再加上大量散客的支持,华荣 村又多销出接近 15000 斤翠冠梨, 价格 还更可观。"这个新书记真不错,一来就帮了我们大忙。"村民刘老伯道出了大 帮了我们大忙。"村民刘老伯道出了大家的心声,干群关系也由此迅速"升温"。"对华荣村来说,翠冠梨算得上一 年里最关键的经济作物,事关村民群众 "马骁乐 的'钱袋子',我必须全力以赴。 说。自那以后,他便走上了 的路子

从翠冠梨到黄桃,再到各种葡萄, 还有最近的柑橘……每当有一种本村特 产成熟上市,就好比一场大战开打,让 一书记忙得不可开交。但马骁乐 从不叫苦叫累:"能被群众需要和感谢, 再辛苦也是值得的。

### 载满车厢的农活 沾满鞋底的泥土

自从电商步入正轨,每周末马骁乐 回市区家中时,车后备厢总要装上两三 百斤华荣村时令的农产品——这些大都 是附近几个小区居民订购的,为了节省运费,他总是"亲自押送","我现在感觉自己好像是个'后勤大队长'。"马骁乐 打趣道。



为了当好华荣村这个"大队长",马 骁乐每天都会迈开步子,到全村上下转 悠几圈,除了和大家唠唠家常,还常常 走进菜地果园、鸡圈畜棚,向村民用心 学习"农业经"

"我来自华虹集团,对企业管理和 业务比较熟悉,但在乡村、农业领域还是个'小白丁'。"马骁乐谦虚道。在他看 来,要做好电商助农,对市场需求和偏 好进行深入调研固然十分必要,对于农 民朋友和生产端的学习了解也必不可 "在走访中,我发现农户家里许多很 有市场的闲散优质农产品,其中相当部 分通过电商渠道,变成了实在的收益。" 马骁乐说,"另一方面,也只有通过走 访,深入掌握作物具体的周期、成本、品 质等信息,才能更好地设计产品、定位 定价,让农民朋友增收。

4个月来,马骁乐走遍了华荣村的每家每户,从酷暑走到寒冬,逐渐走成了村民的"贴心人"。在走访中,他也会帮助农户寻求市场上的主动权——能不 能将柑橘按规格分档销售,以获得更好 的综合效益?农村走地鸡很受欢迎,是 不是可以适当扩大养殖规模?冬季蔬菜 种类少价格高,咱们能否对标元旦新 年,提前筹备蔬菜礼盒?

在马骁乐润物无声的启发带动下, 不少村民的经营理念正在加快转变,村 民丁益萍就是其中一员。她年纪尚轻, 原本就具有干事打拼的劲头,只是苦于 绿华地处偏僻,农产品销售一直打不开 局面。马骁乐来到村里后,她抱着试试 的心态,向其询问能否通过电商渠道卖 菜卖鸡,没想到大受欢迎,还有市民留 言提出,要亲自来田间采摘选购。 样的鼓舞下,丁益萍逐渐扩大了橘林养 家禽的规模,也进一步调整了蔬菜的种 植结构。"哪怕一棵菜、一棵葱,马书记也在想办法帮我们卖掉。"这位农人感 叹道,"销售从来是我们最头疼的问题, 马书记真的给了我们农民一个希望

今年9月12日,马骁乐的两个"娘 上海华虹集团党委与绿华镇华荣 村党支部正式签约结对,将持续开展城 乡党组织结对帮扶,以企业力量赋能乡 "华虹集团一直对乡村发展十 会予了我们很大支持。"马骁乐 村振兴。 分关注,给予了我们很大支持。 说,"我相信此次签约能为华荣村的发 展提供强大助力。

### 扎根乡村解民忧 一书记有办法

当前,第二轮主题教育正在崇明全 区如火如荼地开展,马骁乐等数十位驻 村第一书记,也立足本村工作实际,加 强学思践悟、自我锤炼,积极解民忧、办

实事。 "村支部的早晨十分规律,我们会 定时定点,开展政治学习并交流心得体悟。"马骁乐表示,"作为直接面对广大 借。与玩乐表示,作为直接面对广入 群众的基层一线,我们一定要凝心铸魂 筑牢根本。"驻村4个月以来,马骁乐和 华荣村支部坚持学习和实干相结合,深 入开展"微治理",为广大村民解决了包 括矛盾纠纷、土地变更、设施修缮在内 的许多急难愁盼问题。

对驻村第一书记来说,想方设法富 民强村、推进乡村振兴是最主要的责 任。当前,崇明区本批次50位驻村第一 书记已融入所在乡村,初步探索出一 行之有效的助农兴农办法,电商"带货" 就是其中的主流之一; 在本村工作以 外,这群来自不同单位、各有专长的年 轻人也会紧密互联互动,随时为助推乡 村发展汇聚集体智慧和强大合力。

不久前,在竖新镇响□村党总支第 书记朱卓君的"牵线搭桥"下,"上海 崇明"各融媒体平台直播间开启了一 红色助农助企直播。大家齐心协力,累 计销售翠冠梨、水蜜桃、火龙果等各类 崇明地产优质水果近千斤,销售额破万 元,直播间观看人数超2万人次;后来, 响口村出品的优质山药面临滞销时,马 骁乐主动揽责,将山药和本村企业生产 的优质菌菇、农户家的精品蔬菜搭配成 礼盒后线上销售

此外,驻村第一书记们还常态化走 进市区机关单位,开展崇明农产品地推 活动,极大地提升了崇明农业产品的知名度和美誉度,为"崇明 Me 道"商城和 各村细分电商平台引流。第一书记们还 用积极协调结对共建的机关食堂展销 动员共建单位工会、有关商会、协会批 量采购等方式,进一步为崇明农副产品 打开销售渠道。

在这一过程中, 马骆乐不断学习取 经,并积极开展传帮带,把电商运维知 识传递给其他村干部,大家群策群力,共同完善电商"带货"工作流程,扩大电 商助农效应。据统计,4个月来,在马骁 乐和华荣村干部们的努力下,常住人口 不过500余人的小村庄,累计已取得近 30 万元的电商销售额, - 笔一笔订单, 都化作了村民口袋里看得见的收益

(朱远哲 文/图)

## 山西省晋城市城区南村镇:打好"222"组合拳 激活乡村振兴"一池春水"

近年来,山西晋城市城区南村镇坚 持党建引领,深入贯彻巩固拓展脱贫攻 坚成果,同乡村振兴有效衔接重大战 略,一如既往扛牢政治责任,严格按照 省、市、区部署要求,靶向施策、精准发 力。坚决守住不发生规模性返贫底线, 升级乡村产业,建设和美乡村,巩固拓 展脱贫攻坚成果,同乡村振兴有效衔接 工作,迈出了铿锵步伐

### 抓实"两要素",巩固拓展脱贫攻坚

筑牢监测帮扶"防火墙"。坚持防返 贫监测帮扶全覆盖,对返贫风险户应纳 尽纳、应扶尽扶,每户脱贫户均由一个 区直单位、两名镇机关党员干部共同包 联,通过个人申报、干部走访、部门筛查 预警等渠道开展常态化监测,做到 户一策、一人不漏、一包到底"的贴心帮 扶, 实现帮扶成效最大化,2023年全镇 48 户 102 名脱贫人口人均纯收入 20856.4元,同比增长12.5%。

织密稳岗就业"保障网"。紧盯易地 搬迁小区后续扶持,开展"春风行动"。

全面梳理易地搬迁小区脱贫户的个人 情况、家庭情况,在自愿的前提下,积极 对接区直部门、镇区各企业、各行政村, 开发了巡查、宣传、管护、保洁等岗位, 为搬迁户提供就业岗位 115 个,实现了 "搬得出、稳得住、有就业、能致富"的美 好愿景,有力保障脱贫劳动力稳就业促 增收

#### 壮大产业,扩大就业,脱贫成效更 可持续

紧盯产业帮扶, 脱贫群众干活有劲 头、生活有奔头。依托南村镇铸造企业 众多的便利条件,在金秋、锐锡等5个 优势企业注入扶贫资金 65 3 万元, 实现 脱贫人口产业分红全覆盖,目前已累计 分红 25.2 万元。除此之外,对于时间不 便、身体能力较弱的脱贫群众,镇乡村 振兴办多方筹谋、积极沟通,为19名脱 贫户申请了乡村公益性岗位,每人每年 可增收1万元;牧植鑫农牧专业合作社 的两个就业帮扶车间共吸纳脱贫劳动 力 24 人,每人每年可增收 1.2 万元

培育提升产业,有力带动脱贫群众

增收致富。产业发展是巩固拓展脱贫攻 坚成果同乡村振兴有效衔接的"重头戏"。南村镇党委紧紧围绕"一村一特 色、村村有产业"的目标定位,因地制宜 带领群众发展特色农业。司匠村以党支部为引领,2022年成立了晋城市天天鲜 蔬菜大棚种植项目,实现了"公司+合 作社 + 农户"的发展模式。该项目投资 300万余元,可吸纳村民30余人就业, 帮扶贫困户4户增收脱贫,为村集体增 加收入40余万元,走出了一条"资源变 资产、资金变股金、村民变股民、收益有分红"的道路,不仅拓宽了民众增收致 富的渠道,也为乡村振兴赋能添彩

### 建设文化阵地,谱写振兴新篇章

建设精神宣讲阵地,淬炼党性理论"熔炉火"。用好新时代文明实践阵地、 农家书屋等传统平台资源,创新理论宣 讲形式,拓展线下宣讲空间。组织支部 书记带头讲、老党员现身讲、乡贤流动 讲、宣讲志愿者身边讲,开通乡村大喇 叭、理论宣传册等学习通道,让党的创 新理论抬头可见、驻足可听、随时可学。

今年以来,共开展宣讲50余场次,受众 达 5000 余人

丰富群众文化活动,提升健康乡村 "精气神"。借助"我们的节日精神的家园"这一主题,开展形式多样的文化活 动,利用各种传统节日的良好契机,持 续开展了文艺汇演等文化惠民活动,为 群众搭建起展示自我舞台,促进家庭和 美、邻里和顺、乡风文明。同时以农民运 动会、广场舞大赛等体育赛事为契机, 吸引更多流动商贩参与到农村消费市 场,让体育赛事的"乐子"蝶变为发展致富的"路子",不断拉动村级消费。

### 征程万里风帆劲, 乡村振兴正当时

一步, 南村镇将坚持稳字当头。 产业为先、增收为要、以集体经济、产业帮扶为抓手,村企合作抱团发展,以点 带面全力推动经济提质增效,全面激活 乡村振兴"一池春水",让乡村振兴的底 色更亮,乡村发展的底盘更稳,村干部 的底气更足,群众的幸福感和获得感节

(张莉)