

2023 年山西焦煤 战略客户合作峰会在太原召开

近日,2023 年山西焦煤战略客户合作峰会在太原召开。山西焦煤与来自全国各地的 26 家炼焦煤战略合作客户及重点客户代表齐聚一堂,围绕“和合共生 合作共赢”这一主题,共话发展大势、共叙合作友情,强化战略互信、深化务实合作,切实扛牢加快推动“煤钢焦”产业链供应链高质量发展的神圣使命和历史责任。

山西焦煤集团公司党委书记、董事长赵建泽出席会议并讲话,集团公司党委副书记、副董事长、总经理王强主持并致欢迎辞,集团公司副总经理胡文强通报有关情况。河钢集团党委副书记、副董事长、总经理、河钢股份公司党委书记、董事长王兰玉,首钢集团副总经理王建伟,鞍钢集团党委副书记、总经理、鞍钢股份公司党委副书记、总经理张红军,山东钢铁集团党委书记、副董事长、山钢股份公司党委书记、董事长王向东,湖南钢铁集团副总经理曾顺贤,宝钢股份武汉钢铁公司副总经理宋泽敏,江苏沙钢集团党委常委、副总经理王科等与会嘉宾分别作了交流发言。

赵建泽指出,近年来,山西焦煤立足新发展阶段,完整、准确、全面贯彻新发展理念,主动融入新发展格局,通过全面提升产业素质,全力推进管理创新,积极开展营销变革,加快推动高质量发展,加速建设世界一流炼焦煤企业,以实际行动为“煤钢焦”产业链供应链平稳、健康、有序发展奠定了良好基础。与此同时,在炼焦煤长协机制建立的 7 年来,“煤钢焦”产业链供应链上下游企业真诚合作、守望相助,共享发展红利,共担市场风险,切实推动了产业链供应链安全高效可持续发展,并在实践中建立起了深厚的合作友谊。

赵建泽客观总结了今年以来的煤炭市场走势,并结合纷繁复杂的国内外形势,从需求侧和供



资料图片

给侧两个层面分析研判了当前及下一阶段的煤炭市场形势。他表示,今年以来,不论炼焦煤市场还是钢铁行业,都经历了一场多年未遇的剧烈震荡。在双方共同努力下,目前市场初步企稳,形势逐渐回暖。今年以来煤炭市场出现的大幅震荡,更多是对原有超常规变化的修复,是煤炭价格向市场价格中枢的回归,是价格的一种理性合理回归。

王强在致辞中表示,山西焦煤愿与各方一道,合力开创“煤钢焦”产业链供应链上下游良性互动发展新局面,共同推动产业链供应链加快实现高质量发展。同时,山西焦煤也会倍加珍惜当前炼焦煤长协战略合作机制取得的成果,进一步与产业链供应链各方加强交流、增进互信、深度融合,全面强化“煤钢焦”产业链供应链协同发展,共同打造和合共生、合作共赢的美好未来。

胡文强通报了上半年长协客户运行等有关情况,并分析了当前的市场形势。他表示,山西

焦煤将持续强化“以客户为中心”的优质服务,努力成为广大长协客户在产业链供应链中的坚实后盾,合力战胜前进道路上的任何风险挑战,共同谱写“煤钢焦”产业链高质量发展新篇章。

会上,15 家炼焦煤战略合作客户代表分别作了交流发言。他们对山西焦煤近年来为推动“煤钢焦”产业链供应链平稳健康有序发展付出的努力、采取的举措给予高度评价。大家表示,长期以来,山西焦煤坚持“以客户为中心”的理念,想客户之所想、急客户之所急、解客户之所忧、供客户之所需,为广大客户提供了优质产品和精准服务。从多年来的合作中,深刻感受到山西焦煤是一家顾大局、守承诺、勇担当的大型国企,同时也是最值得信赖的合作伙伴。面向未来,我们愿与山西焦煤一道,进一步推动“煤钢焦”产业链供应链各环节命运与共、休戚与共,切实打造更加牢固的利益共同体、命运共同体,为维护“煤钢焦”产业链供应链安全稳定作出更大贡献。

(赵云逸)

到 2025 年 山西将初步建立 煤矿智能化标准体系

近日,山西省能源局、山西省市场监督管理局发布了《山西省煤矿智能化标准体系建设指南(2023 版)》(以下简称《建设指南》)。将对山西省煤矿智能化建设起到支撑和引领作用。

《建设指南》提出的目标是:2025 年,发布一批煤矿智能化建设地方标准,初步建立起煤矿智能化标准体系;2027 年,形成山西省较为完整的煤矿智能化建设标准体系,力争推荐一批地方标准成为行业或国家标准。加快制定信息基础设施、智能掘进/开采系统、智能安全监控系统、智能洗选系统、智慧园区与经营管理系统等方面标准,支撑煤矿智能化建设迈向规范化、标准化发展新台阶。优先制定新一代信息技术在煤矿开采、管理、服务等场景应用的标准。加大智能化煤机装备相关标准的研制,打造山西省智能煤机全产业链标准簇,提升山西省智能煤机装备的整体支撑能力。

(闫如玉)

潞安化工集团新元公司： 岗位练兵强素质 技能比武展风采

为提升调度系统管理人员的综合能力及业务水平,7 月 31 日,潞安化工集团新元公司组织开展了矿井调度员技术比武活动,来自基层部室的 23 名调度员参加了本次比武。

据介绍,本次比武采用理论考试和实操考核相结合的方式,竞赛内容有理论知识测试、速记、听力和电脑做表,其中理论知识测试又包括煤矿安全生产和安全技术基础知识、调度基本理论、调度业务、应急处置能力考核等方面。比赛成绩按理论知识和速记的 70%、实际操作的 30% 综合评判。

比武现场,各参赛选手聚精会神、认真思索、独立答题,在考中温故、在考中熟悉、在考中提升。通过本次比武活动,达到了“以考促学、以学促干”的目的,营造了积极向上、比学赶超的学习氛围,为公司高质量发展奠定了坚实的人才保障。

(李军)

潞安化工司马煤业： 上半年完成瓦斯抽采 223.85 万立方米

今年上半年,潞安化工司马煤业突出瓦斯治理防控,通过超前谋划、超前施工、超前预抽,稳步推进抽采工程,不断增强治理效果,实现瓦斯治理从“治得住”向“治得快、治得好”迈进,上半年完成瓦斯抽采量 223.85 万立方米,施工抽采钻孔进尺 7 万米,瓦斯抽采质量实现新的提升。

司马煤业坚持一钻孔一工程管理,从钻孔设计、施工、下管、抽采实行全生命周期管理,强化抽采工程化、过程视频化、施工标准化,保障钻孔质量和抽采效果;引进 ZYL-8500D 型煤矿用履带式全液压定向钻机施工煤层顺层预抽定向钻孔,实现全煤层瓦斯抽采,在 Y 型通风工作面采用单侧布孔,避免工作面双侧布孔,提升了瓦斯抽采效果;做好 1302 轨道巷 I 段、II 段、1307 回风巷 I 段瓦斯抽采钻孔施工期间一钻一视频监控安装、运行及维护管理工作,充分发挥好一钻一视频监控作用。

据悉,该公司在 1302 轨道巷、1307 回风巷、1307 辅助进风巷安装瓦斯抽采管路和瓦斯抽采参数在线计量监测装置,实现数据实时监测上传;对瓦斯地质进行详细研究、判断,做好掘进工作面掘进期间及过地质构造时瓦斯参数测定工作,为抽采设计及工作面瓦斯管控提供科学依据,确保安全开采。

(晋绍华)

国家能源集团国神公司哈密煤电大南湖二矿 单月剥离产量首次突破 200 万立方米

国家能源集团国神公司哈密煤电有限公司大南湖二矿在迎峰度夏煤炭保供的关键时期,主动作为,优化采剥方案,提高车铲匹配,加快推进露煤工程,增加采场露煤量,截至 7 月 31 日,剥离产量月累计完成 200.04 万立方米,单月剥离首次突破 200 万立方米,创造建矿以来最高纪录。

优化岩土剥离方案,科学组织生产。该矿深挖煤电一体化协同运营创效作用,加强内部 2 家电厂的协调沟通,采取保内供促外销战略,促进电厂和煤矿协同发展,合理调配设备资源利用,优化调整岩土剥离、采煤装车作业方案,投入 9 台挖掘机 46 台

自卸车进行剥离作业,投入 6 台挖掘机 35 台自卸车进行原煤生产。并优化内外排土作业方案,协调指挥采场内排土和采场外排土工作,缩短运输车辆运距,降低生产成本,有力推进岩土剥离工程进度,实现剥离、煤炭均衡生产,为露煤工程施工创造有利条件。该矿月累计煤炭销售 116.7 万吨,创同期历史新高,年累计煤炭销售 675.7 万吨,完成全年销售任务的 71.1%。

强化现场安全管理,促进高效生产。该矿根据高温天气时段,优化采场作业时间,合理组织高热量煤和普通原煤生产。并狠抓生产、销售薄弱环节管理,强化隐患排查治理,重点

开展采场防灭火、安全挡墙、车辆运输、边坡管理、用电安全隐患排查工作,对检查出的问题认真进行整改。强化设备维护检修质量,通过合理制定材料采购、检修计划,提高设备出动率,为安全高效生产提供有利条件。

与此同时,该矿还强化煤质管理,加强与各供煤电厂沟通,及时掌握煤质信息反馈情况,根据煤炭反馈指标参数合理安排煤炭的配采、选采工作,加强挖掘机司机责任心,认真剔除煤炭工作面的煤矸石,确保煤炭质量符合电厂用煤标准。在煤炭销售方面,该矿协调铁路部门增加火车煤运输车辆,提高汽运倒短效率,提高疆煤的外销量。

(李金明)