

冬日“暖消费”快速升温 带动消费市场迸发蓬勃活力

随着冷空气来临,多地气温持续走低,御寒用品、取暖设备的销量一路飙升。据了解,今年的取暖设备更加多元化、细分化,有专门针对脖颈的发热围脖,有取暖桌、暖菜板、暖鞋器等特色产品,颇受年轻消费者青睐。不过,传统的油汀、暖风机、电热毯等仍是当前热销的主流产品。数据显示,11月份以来,某家电卖场全国线下暖风机销量环比增长410%,踢脚线取暖器销量环比增长525%,油汀取暖器销量环比增长670%。此外,某电商平台,暖鞋器、发热围脖、水暖毯、电暖桌等新型取暖设备的销售额环比增长超过一倍。

北京: 火锅、温泉消费受青睐

在北京多家大型超市和家电卖场,御寒用品、取暖设备都进入热销期,这家家电卖场的工作人员介绍,店里取暖设备的销量环比增长50%以上。

除了御寒用品热销外,火锅店、汗蒸馆、温泉等场所也迎来了消费热潮,继续来看笔者的探访。

笔者在北京一家火锅店看到,很多顾客正在排队等候,自从上周气温骤降,这样的排队场景司空见惯,一般下午五点以后就需要排队,就餐人数较上个月至少增长一倍以上。

除了火锅店,汗蒸馆、温泉等场所也受到消费者青睐,特别是一些能提供餐饮、儿童游乐项目、影音设施的温泉场所以及室外温泉更抢手。

北京某温泉酒店总经理刘玉婷:年轻家庭占我们整个客群体的70%,日均客流量差不多500(人次)。

数据显示,11月份以来,全国火锅堂食相关订单量

同比增长超150%，“温泉酒店”的相关搜索量同比增长120%，其中北京地区汗蒸馆订单量同比增长158%。

浙江义乌: 取暖产品海外订单大增

不仅国内的“暖消费”快速升温,在浙江义乌,取暖产品的海外订单也大幅增长,迎来国外客商的集中采购潮。

在浙江义乌国际商贸城一家主营暖手袋的店铺里,来自约旦的采购商弗阿德正在采购一批插电的暖手袋。这些均价10元至20元的产品在中东市场非常受欢迎。

为了拓展海外市场,一些商户在产品设计上进行了细化,比如这款卡通造型加上厚实的仿兔绒,使得产品兼具可爱和保暖性。还有这款电加热暖手桌垫,今年新增了触控屏显、调节控温等技术,能实现高效恒温发热,一经推出就成为爆款,企业订单已经排到了元旦。

浙江省义乌市商务局统计,今年1—10月,义乌市出口取暖机、烘干机、暖手袋、

热水袋、电热毯等取暖用品共5.2亿元,同比增长30.4%。

江苏连云港: 降温带热菌类火锅食材消费

冬日的餐桌少不了火锅,涮点香菇、蘑菇等菌类,暖胃也暖心。随着气温持续走低,江苏各地食用菌市场迎来了一年中的销售旺季。

在江苏连云港这家农贸市场的摊位上,香菇、白蘑菇、海鲜菇等菌菇应有尽有。11月以来,不少菌菇的价格也有所上浮。

笔者在市场走访时发现,近年来,消费者口味也发生了一些变化,以前冬季食用菌消费中,杏鲍菇等品种占比较大,今年海鲜菇、茶树菇等品种销量也不小,虽然价格有所上涨,但消费者仍然抵挡不住食用菌的美味。

江苏连云港灌南县年产鲜菇总产量达60万吨,种植了杏鲍菇、双孢菇、金针菇等10余个食用菌品种,每天有1000多吨新鲜的食用菌销往全国各地。

(据央视网)

文水县工会主席赵一学 深入12个乡镇调研指导工会工作

11月20日—21日,山西省文水县人大副主任、县总工会党组书记、主席赵一学在文水县总工会办公室主任武文刚的陪同下深入全县12个乡镇总工会及部分重点企业进行调研指导。

他深入了解各乡镇工会组织如何落实县委十四届八次全会精神以及市总2023年的工会工作部署、县总工会2023年工作要点任务,并讲解如何做好职工政治思想引领,推动产业工人队伍建设改革,在“六大基地”“十大重点产业链”建设中发挥工人阶级主力军作用,以及乡镇总工会、企业工会如何凝聚力量,搞好维权服务发挥桥梁纽带作用,如何搞好经审工作,用好工会经费,如何发挥工会优势组建村级工会为全县乡村振兴助力。特别是深入了解职工之家、示范工会建设情况并对驻乡镇社会化工作者的办公及食宿条件进行了视察,倾听了乡镇党委、工会对所派各乡镇社会化工作者的学习工作的评价。

他强调,全县各乡镇总工会要在县总工会党组和各乡镇党委的领导下,以习近平新时代中国特色社会主义思想统领工会工作,认真贯彻习近平总书记关于工人阶级和工会工作的论述,学习贯彻中国工会十八大精神,坚持党的全面领导,组织动员全县广大职工为县域经济高质量发展发挥工人阶级主力军作用。(郭佳敏)

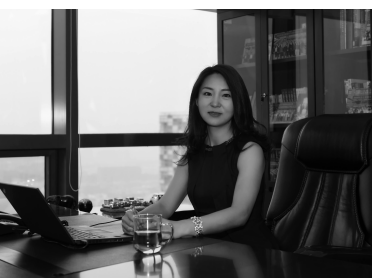
感悟思想伟力 凝聚奋进力量 ——中国银行吕梁市分行深入推进第二批主题教育读书班取得实效

近期,中国银行吕梁市分行党委组织开展第二批主题教育读书班,通过个人自学、集体研讨、专家辅导、实践教学等多种形式,进一步实现了以学铸魂、以学增智、以学正风、以学促干的总体目标。

期间,学员围绕专题开展研讨,紧密结合工作,深入分析问题、研究解决问题,提出改进工作的有建设性和可操作性的思路举措。同时邀请山西省委党校教授尹诚民、吕梁市委党校副教授陈建珍作专题辅导,组织前往于成龙故居、吕梁华为大数据中心进行现场学习,前往离石区电商产品展示体验中心进行现场调研,进一步学出对党的绝对忠诚、学出发奋进取的觉悟境界、学出谋事成事的过硬本领。

下一步,中国银行吕梁市分行将继续以高标准、严要求、实措施深入推进主题教育,真正把主题教育读书班学习成果转化为推动实现高质量发展的强大力量。(建强)

郑洁:用工和服务人数超500万人次



郑洁从业25年,用工和服务人数超过500万人次。郑洁用自己的专业能力,为这300万人撑起了属于他们的天空。

从业之路

郑洁的从业之路非常传奇。她上大学时学的专业是“自动化”,由于成绩优异,被学校留校负责大学生就业服务工作。从此,郑洁开始研读人力资源管理专业,并成功地每年帮助上千名学生得到满意的工作机会。

在郑洁的引导下,学校的就业率非常高,招生与就业产生了良性循环。学校对郑洁的工作能力非常欣赏。在她28岁的时候,她的职位是天津工业大学机械电子学院的副院长是整个大学最年轻的领导干部,这在全国的大学中也是凤毛麟角般的存在。

但由于夫妻两地分居,郑洁最后不得不放弃这个身份,选择跟着丈夫在北京做一名北漂。

郑洁来北京的第一份工作就是做人力资源。由于她的规范化管理方案得到了北京经济技术开发区人事劳动

和社会保障局的认可,她以优秀人才引进的方式进入了一家国企。短短两年后,郑洁由于其出色的工作能力竞聘成为北京经济技术开发区人才交流服务中心副主任。

郑洁上任面临的第一个难题就是:解决大批因大规模征地拆迁带来的失业农民转移再就业问题。于是,郑洁针对农民工进入制造业技能单一、综合素质不高,难以适应外企的工作节奏和方式等问题进行了梳理,并且开发了“多能工”培训课程,制定了“员工阶梯发展计划”等技能人才培养方案,使得大批农民工得到了多岗位的技术技能培训,并且给了他们长期稳定就业的可靠保证。并在当时稳定住了开发区的就业形势,为北京市的稳定发展贡献了自己的力量。

与此同时,郑洁带领的团队为企业客户提供了精益生产管理方案并在工厂执行后,生产效率大幅提升了30%-50%。不久后,由于郑洁出色的工作能力,被聘任为北京亦庄国际人力资源有限责任公司总经理。

抓住痛点

郑洁有一个非凡的能力:擅于抓“痛点”。

在与企业合作过程中,郑洁开创性地运用员工外包服务方案,解决了企业现实生产订单波动大的难题。当时一个有意思的现象是:很多正式合同的员工纷纷加入到郑洁的服务团队中来,主要原因就是在郑洁这里,员工拿到的薪水比在企业编制内拿到的薪水还要高出很多。这样一来,不但企业

减负成功,员工也得到了更实惠的薪水。

郑洁的方案达到了“四赢”的目的。一是帮助企业降低了成本;二是员工增加了收入;三是人力资源服务公司获得合理的利润;四是成功促进了员工稳定就业,促进社会稳定。

郑洁的另外一个成功案例是GE医疗。郑洁把GE医疗和一些大学进行人才和课程整合,开创性地提出了“匠修班”的方案。大学生在“大三”学年度,就可以进入到GE医疗的生产线边工作边实习了。并且在实习过程中,为学生安排了导师和师父,专门带学生学习。郑洁说,这样的学习才是学以致用,知行合一。

“匠修班”的方案,极大地促进了大学生就业,并且为企业提供了未来无限可能的“人才池”。一旦三方合作顺利,这种合作就像流水一样,不断进行下去。目前,郑洁的“匠修班”已经为GE医疗提供了200多名人才。

GE医疗的问题解决以后,郑洁一下子成为了焦点人物。以前很多企业难以解决的问题,在郑洁出手后都轻松解决了。

杰出专家

郑洁提倡:专业人应该干专业事儿。目前,郑洁独创的“一站式人力资源服务模式”已经在中国的人力资源市场推广开来。这种服务模式,让企业能够快速在获得人力资源整合方案的同时,也能获得各种类型优秀企业的成功经验,使得企业能够在长期的合作过程中得到最坚实的人才保障。

金佰利进入中国后,作为行业专家,郑洁的意见和方案给了金佰利极大的

支持。

在为金佰利服务的过程中,郑洁为金佰利解读了政策的规范化发展趋势,以及国内劳动力市场的发展情况,并且对金佰利符合劳动法规的实施给出了专业建议。使得金佰利在后续的人才以及劳动用工方面,避免了很多违规事件的发生。

郑洁作为中国人力资源领域的杰出专家,在政策解读方面走到了市场的前列。多年以来,郑洁多次参与、主持和组织了多种企业与政府政策法规的适用性研究和推广活动,为她服务的企业发展保驾护航。

郑洁不但解读相关政策法规,还会解读市场。郑洁会通过多年的市场实践,结合企业的成长周期和战略规划,根据市场情况、生产模式和订单波动等相关因素,总结出适合企业的用工模式,在降低企业生产成本的同时,也解决了大多数员工的就业问题。

这一切,得益于郑洁高效的双赢思维。郑洁总是能迅速发现企业的痛点,并能迅速做出危机挽救方案。

如今,郑洁与金佰利的合作已经进入第十个年头。根据金佰利方面提供的数据显示:郑洁的方案为金佰利企业的生产效率提升了30%以上。郑洁的专业性也越来越多地得到了体现。

随着专业化程度的越来越高,她的团队也多次获得人力资源领域“最佳实践案例”和多次获得“最佳雇主”称号,并获得多个合作企业优秀供应商的称号。

(阿江文/图)