

# 一枚土皮蛋何以登上“大雅之堂”

日前,央视农业农村频道用25分钟的时间,向全国观众介绍了重庆市大足区拾万镇将军村的一枚土皮蛋。看到自家生产的皮蛋登上央视,黄汉涛、丁义平夫妇激动万分。一枚土皮蛋为啥能登上大雅之堂?这枚皮蛋有何不同?



丁义平(左一)和村民们在包皮蛋。

## 毛遂自荐 抱团发展皮蛋产业

从大足城区出发,驱车30多分钟,便来到将军村的皮蛋生产地——重庆市尊享园食品有限公司(以下简称“尊享园食品”)。

生产车间内,10多位工人正围坐在一起包皮蛋。“俏得很,这些皮蛋都有买家了。”丁义平自豪地说。

土皮蛋热销的背后,是一段曲折的创业故事。

2018年5月,为了照顾老人和小孩,丁义平决定返回拾万镇福利村老家创业。

干啥好呢?丁义平一度感到迷茫,一晃半年过去,创业项目仍没有头绪。

同年12月,大足区人大代表刘敏到福利村回访,听取群众意见。座谈会上,作为村民代表的丁义平,提到了创业的想法。不久,在刘敏的推荐下,丁义平来到西南大学学习非物质文化遗产“四大名绣之一”的蜀绣。学成后,丁义平开始承接刺绣代工订单。“一个蜀绣作品的加工费从130元到1000元不等。”虽能补贴家用,但要支撑一个家庭的开销,蜀绣挣的钱远远不够。

“何不把留守在家的妇女聚拢来,一起抱团发展产业?”丁义平向刘敏建议说。

于是2019年,刘敏再次搭线,让丁义平去女性创业培训班进修学习。

培训期间,丁义平认识了一位皮蛋手艺人苏宁。经过一番交谈,丁义平将创业项目瞄准到手工皮蛋的制作。

说干就干,丁义平夫妇立即向苏宁拜师学艺,并很快学会了皮蛋制作手艺。

2020年,镇里征集各村特色农产品,福利村在微信群里迟迟没有回复。见状,丁义平鼓起勇气在群里毛遂自荐:“我们可以加工皮蛋。”

丁义平说,川渝一带有加工皮蛋的传统,几乎家家户户都会这项技艺。同时,夫妻俩向镇领导递交了一份详细的创业方案,并讲述自己的发展理念和市场前景。

镇里经过反复研究,决定将一笔定点扶贫资金用于发展皮蛋加工产业,地点选在曾经的市

级贫困村将军村。2021年1月,将军村的皮蛋生产车间正式投产。

## 改良工艺 手工皮蛋漂洋过海

将军村的皮蛋产业渐渐有了起色,但新问题随之而来。“由于草木灰的配料调制全凭经验,因此传统皮蛋碱味较重,吃起来有点涩口。”丁义平说,为了在市场竞争中胜出,她和丈夫决定对皮蛋的配料进行改良。

他们利用外地考察学到的经验,将水稻秸秆烧成灰,再把柏树灰、茅草灰以及28种卤香料和茶叶熬制成水,然后与草木灰搅拌,利用香料的药材味、茶叶的碱味,调和涩口问题。

“这款皮蛋外观晶莹剔透,松花层次分明,吃起来温润爽口,唇齿留香。”丁义平说,由于口味好,新研发的皮蛋很快赢得了市场的认可。当年就卖到了全国20多个省市,每枚皮蛋比传统皮蛋贵1块钱,还供不应求。

去年1月,新品皮蛋引起了在非洲肯尼亚搞基建的老乡杨天明的注意。“他从小喜欢吃皮蛋,希望我出口一批皮蛋到肯尼亚。当年2月,我抱着试一试的想法,首批发了900枚皮蛋。由于错把海运填成了空运,闹出了一段笑话——原本一枚3块多的皮蛋算下来成本要6块多,好在皮蛋的口味征服了他。”丁义平说,“后来,他又找到我,希望能在肯尼亚建个皮蛋加工厂,我觉得距离有点远,拒绝了他的邀请。”

次年,丁义平出口了2万枚皮蛋。与第一次不同,这次海运足足花了30多天,产生了20%的损耗。当年4月、5月,他们又分别出口了5万枚皮蛋。与第二次相比,这两次的到港时间花了40多天,皮蛋的损耗从20%上升到50%。“这样下去,皮蛋即便是出了口,也没能走出一条商业化的路子。因此,要取得成功,就必须解决高损耗率问题。”丁义平说。

丁义平试图通过改良包装解决这一问题。她采用纸箱、塑料泡沫、抽真空、“泡沫+纸箱”等4种包装方式,将5万枚皮蛋运到肯尼亚,终于将损耗降了下来。

“接下来,我一方面想将皮蛋出口到更多非洲国家,另一方面将探索出口皮蛋制作的配料及传授技术,传播中国的乡土美食文化。”她说。

## 做大产业 带动更多村民增收

目前,夫妻俩在陕西、大足、武隆共建了3个厂,还运用电商拓展销路。同时,他们通过西交网和抖音直播等电商平台销售皮蛋。3个厂年产值近2000万元,仅大足区一个厂两年时间就用工1000余人。

夫妻俩还采取“公司+农户”的方式与村民合作,免费给村民提供鸭苗,产出的鸭蛋由公司保底收购。同时,车间吸纳了多名妇女务工,保证每月保底收入在2000元左右。

“现在,我们每天的工作收入在70元左右。”村民刘书说。因儿子患有脊椎炎,家庭负担重,所以刘书基本是哪里有什么就去哪里干。“在这里务工,因为是计件工作,平时也没有严格的时间要求,家里有急事,我也随时可以回去。”

由于带动能力强,夫妻俩获得了2023年度重庆市退役军人创业创新大赛决赛传统产业及生活服务业一等奖。同时,丁义平还当选为大足区人大代表。

“下一步,我们将继续发展线上销售平台,不断拓宽产品销路,通过做大皮蛋产业,带动更多村民增收。”丁义平说。

(赵伟平文/图)



丁义平(右)在查看皮蛋晾晒情况。

## 安徽怀远: 废弃玉米芯撑起乡村振兴“致富伞”

今年冬天,安徽怀远农村农民就业门路越来越多,以荆山镇支湖村为例,该村有87位五、六十岁以上的村民,被村羊肚菌种植专业合作社统一安置在“营养包”车间、种植大棚务工,每天都有一百多元的工资性收入。其实让村民开心的还不止轻松就业这一桩美事,羊肚菌种植专业合作社还把家家户户看着头疼的玉米芯变为生产原料,让每公斤玉米芯有了6角的价值,为种植户额外增加收入320余元,帮助村民撑起乡村振兴“致富伞”。

走进位于G329南侧的王红羊肚菌种植大棚,精心打理营养袋、监测温度、湿度的工人甩掉了冬衣,有条不紊地忙活着。为推动特色产业提质增效,支湖村通过“党支部+合作社+农户”的模式,不断扩大以羊肚菌为主的种植业规模发展。目前,全村羊肚菌种植面积已达480余亩。

王红麾下的羊肚菌种植产业的营养包罐装车间、鲜菇烘干房、菌种接种车间、营销部都集中在支湖村,场地空间大、交通方便,且不需要支付场地使用费。由于羊肚菌生长周期短,采收季刚好与农忙时节错开,协会土地流转不仅让村民确权的土地有收入,还为附近庄稼人提供了季节性就业岗位,每天还有110元左右现钱可拿,挣钱、顾家,两不误,因此“村两委”班子在扶持羊肚菌产业方面特别卖力。

提起羊肚菌种植产业王红满心欢喜,他介绍说:“羊肚菌市场前景很好,一部分羊肚菌已提前订单销售,另一部分销售到江浙沪、广东、福建地区的沿海城市,深受市场青睐供不应求。”

培植羊肚菌的营养包主要成分是玉米芯,加工一个营养包需要5-6棒干燥的玉米芯,重量在250克左右,平均每种植一棚羊肚菌可消化312.5公斤玉米芯,1860亩羊肚菌可用掉580余吨玉米芯。曾经被视为垃圾一样的农作物废料,如今竟奇迹般地“长”出了价值金贵的食用菌。奇迹并非凭空产生,而是荆山镇以科技创新推动产业创新。鲜香诱人的羊肚菌按照鲜菌40元、干菌400元随行就市价格估算每亩地产值都确保在2万元以上。

支湖村的区位优势、自然资源优势和气候环境非常适合羊肚菌种植、销售、储运,原料加工、配比、罐装能力每日已达2万包,产量实现翻倍,在种植基地规模化发展过程中,地方政府想方设法帮助专业种植协会探索从接种、种植、生产、加工、销售一体化全产业链经营模式,用心用力培植羊肚菌产业发展新路子。(吴高翔 张蕊)

## 安徽淮北: “田把式”周为权 带领农户奔富路

在充满生机的田野上,一台喷洒农药的机械来回在田地里喷洒丰收的希望。周为权看着一望无垠的麦田,满脸笑容地说:“长势旺,苗情好,明年一定是个丰收年!”

周为权是安徽省淮北市“青年致富带头人”、濉溪县2024的高素质农民培育经营管理培训学员、濉溪少峰职业培训学校高素质农民培训班“优秀学员”,今年38岁,别看他年龄不大,却是地地道道的“田把式”。

2024年7月,周为权听说濉溪县农业农村局要在韩村镇举办高素质农民培训班,他喜出望外,当即第一个报了名。在高素质农民培育班学习期间,他学到了书本上学不到的知识,同时也遇到了一帮志同道合地奋战在农业前线的学友们。培训中专家细致深入地讲解,还有实操课程,将理论学习与实践结合,与时俱进;通过他努力学习,掌握了之前不太了解的技术,并且在生产经营,销售渠道等问题上,专家老师也给出了比较科学的讲解,进而在一定程度上拓宽了他的创业发展思路,让他在以后的经营中更加规范,诚信做事,科学种田,并且知道要从哪些方面入手解决当前所面临的各种问题。

一人富,不算富。在周为权的带动下,马店村及其附近的大李村新增了十几名“种粮大户”。他们一起流转了这两个村一半左右的耕地。值得一提的是,当地一些家中缺少劳动力、长期不在家的农户也找上门,把土地流转给周为权,让他“代运营”。

种田是一件不容易的事。耕、种、管、收,都要耗费很大的精力。“虽然苦点累点,但看到一车车黄澄澄的粮食从地里被拉走送到仓库,我觉得成就感十足,这一切都值得了。”周为权发自肺腑地说,“最近正在谋划流转更多的土地,带动更多小农户多种粮、种好粮!”(王少峰)