

贵州 “三良”齐发力 希望满田畴

眼下，贵州各地春耕生产已陆续展开。从黔北粮仓到乌蒙高原，从武陵山区到黔中腹地，各地良田良技良机齐发力，下好春季农业生产“先手棋”，一幅幅春耕图在广袤田野铺开。

种粮要高产，良田是“耕”基

春日阳光和煦，万物复苏。走进修文县久长街道清江清水片区高标准农田，映入眼帘的是一片片金黄的油菜花，它们随风摇曳，为春天的乡村增添活力。

为乡村增色，助农民增收，让“冬闲田”变“增收田”。今年，是清江清水片区实施“油稻轮作”模式的第二年。

“清江清水片区今年共种植油菜678亩。去年，我们种植水稻800余亩，水稻的产量很可观，实现了亩产600公斤左右。”修文县久长街道农业综合服务中心杜培杭笑着说，“目前，我们正全力做好油菜后期的病虫害防控工作，确保油菜丰收。”

据介绍，久长街道前期统筹兼顾“坡改梯、土改田、瘦改肥”的综合整治，进一步促进清江清水片区土地流转和规模经营，转变以往坡耕地靠人力畜力耕作的局面。目前，当地已实现机械化率85%以上，节约劳动力的同时，“跑水、跑肥、跑土”的情况也得到改善。

“经过精心规划和改造，我们成功将原来零散的地块整合成连片的高标准农田，实现了‘小变大、弯变直’的转变。还建设高位水池，铺设灌溉管网，并修缮了泄洪渠，确保农田的有效灌溉和排水，为农业生产提供有力的保障。”杜培杭说。

在凤冈县绥阳镇新冈村，种粮大户黄瑶表示，高标准农田项目的实施给乡亲们带来很大便利，生产条件得到了极大改善，农机可以直接下田，生产成本大幅度降低，粮食产量也能得到较大提高，大家对种粮增收更有信心。

农业稳产增产，良技是关键

春种一粒粟，秋收万颗子。

以山地农业为主的贵州省，连续多年开展农业“揭榜挂帅”行动。基层遇难题“发榜”求助，农技专家精准“揭榜”，及时将“解题”高招送到农民手中。从“站在田边看”到“带着群众干”，山野间的各项产业在一个个“科技密码”的赋能下不断实现突破，增产增收。

“我们在播种后要用细土覆盖种子，保持土壤湿润，注意土壤湿度，保持适当的水分，防止过度或不足灌溉……”在麻江县坝坝乡乐坪村，县农业农村局农技专家吴臣艳正耐心地向劳作群众讲解育秧的注意事项。

麻江县通过选派农技专家“联乡到村”，采取“集中会诊”“远程听诊”“订单服务”等方式精准对接需求、灵活机动服务，根据农时季节、产业发展需要等实际情况，通过专题培训、现场讲解、示范服务、结对帮带等方式帮助理清发展思路、推广农业集成技术，培育农业产业发展，确保产业技术需求与服务衔接。

种子是农业的“芯片”。在黎平县洪溪镇，当地利用5000余亩坝区优势，深入实施种业振兴行动，打造杂交水稻制种示范基地，实行“订单生产，合同收购”的产销模式，促进优势基地与优势企业紧密结合，全力推动杂交水稻制种产业向“集中化、科学化、品牌化、多样化、机械化”的山地现代农业产业发展方向转变。今年，洪溪镇预计亩产杂交水稻种子超400斤，每亩产值超4000元，总产值超500万元，带动群众就业2000余人次，增收近百万元。

实现农业现代化，良机是途径

春耕备耕时节，在田间地头，处处可见“铁牛”奋蹄翻沃土，机声

隆隆闹春耕，不误农时不负春的繁忙景象。

兴仁市下山镇茅坪村的薏仁米种植基地，新型现代化播种机在地里来回穿梭，成为春耕的主力军，农机手将备好的薏仁米种子、肥料一起放进播种机里，随后伴随着机械的轰鸣声，两台播种机按照设定的路线匀速前进，播种、施肥、覆土、平整等作业一气呵成。

“我们机播的出苗率比老百姓种植的出苗率要好得多，一天一台播种机能播四五十亩。下山的薏仁米种植完了，我们马上要到屯脚大坪地播种。”播种机操作人员姚远权说。

从耕牛到“铁牛”，不仅提高了春耕生产劳动效率，更提升了农业机械化水平，给春耕生产增添了动力。

眼下，正是油菜盛花期重要管理阶段，绥阳县农技人员深入田间地头，了解油菜长势和病虫害防治情况，并利用植保无人机对集中连片油菜田进行叶面喷施硼肥、病虫害防治等“飞防”作业，用科技手段精准施肥施药，助力村民田间管理，保障油菜增产增收。

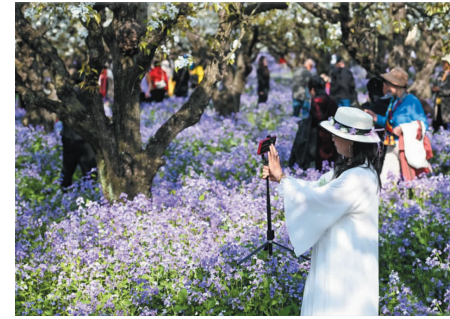
在绥阳县坪乐镇油菜示范种植基地，伴随着阵阵轰鸣声，一架载着药剂的植保无人机迅速升空，以程序设定的路线在油菜花上方喷洒农药和施肥，整个过程快捷高效、省时省力。

“过去给油菜喷农药和施肥都采取的是人工方式，10多人1天的工作量，现在用无人机3小时就完成了，效率大大提高。”坪乐镇大垭村村民徐佐说。

如今，农业机械化种植已成为农民粮食生产提质增效、绿色增收的“好帮手”，大大减轻了农民种地的劳作强度。

(刘久锋)

江苏宿迁：春和景明好风光



眼下，江苏省宿迁市春色满城，惠风和畅——江苏三台山国家森林公园“梨兰相会”，盛开的梨花和二月兰相得益彰；骆马湖碧水如玉、新绿葱葱；和美乡村色彩缤纷，景色宜人，处处充满生机活力。

图为4月8日，游人在江苏三台山国家森林公园观赏、拍摄梨花和二月兰。

季春鹏 摄

内蒙古武川：蛋鸡产业助力乡村振兴



近年来，内蒙古呼和浩特市武川县通过政府引导和企业带动，发展蛋鸡产业。在武川县耗赖山乡蛋鸡标准化养殖示范园区已建成6栋高标准产蛋鸡舍，存栏商品产蛋鸡30万只。2023年，该产业园销售鲜鸡蛋、鸡蛋等收入达3800万元，有效拉动周边农民就业，助力乡村振兴。

图为4月8日，工人在呼和浩特市武川县耗赖山乡蛋鸡标准化养殖示范园区蛋库分拣鲜鸡蛋。

李志鹏 摄

李荣强：打造产品和目标市场战略转型之路

IDEX 亚太区总经理李荣强是紧固件解决方案领域的技术和管理专家，多年来，在该领域取得了优异的成绩。

背景与挑战

2010年，李荣强经历了从事紧固件解决方案以来最大的挑战。由于仿冒品的低价竞争，供电和路政市场陆续失守，公司面临巨大的市场压力。自此，李荣强带领团队开始了产品和目标市场的战略转型之路。

转型策略与实施

一、全球化的视野与本地化的执行

李荣强在担任IDEX亚太区总经理期间，以全球化的视野和本地化的执行策略为引领，为公司和团队描绘出清晰的远景。他深知紧固件解决方案领域市场环境是复杂多变的，因此，通过深入

的市场调研和分析，他发现了供电和路政市场因仿冒品的低价竞争而逐渐失守的困境。面对这一挑战，李荣强决定进行战略转型，并成功研发出应急抢修的电动工具，这一创新的产品策略不仅打破了市场僵局，也赢得了显著的竞争优势。

二、创新的产品线与市场拓展策略

在担任IDEX能源事业部亚太区总监的过程中，李荣强展现出卓越的战略眼光。他针对公司产品的市场定位和发展趋势，制定了一系列创新的产品线和市场拓展策略。球形扎带生产线的研发就是始于他敏锐地洞察到市场对于高效、便捷扎带工具的需求，通过精心设计和研发，成功地填补了市场空白。这一创新产品不仅赢得了客户的广泛认可和好评，还进一步巩固了IDEX在全球市场的主导地位。这一成功经验再次印证了创新对于企业发展的重要性，以及战略眼光对于市场拓展的关键作用。

三、前瞻性的市场洞察与深度沟通

在担任BAND-IT中国区总经理期间，李荣强展现出对市场的敏锐洞察力和前瞻性思考。他预见到5G市场的迅猛发展以及为紧固件解决方案领域带来巨大的机遇。为了抓住这一机遇，他及时调整公司策略，与通讯基站设备商展开深入沟通，了解其需求和痛点。通过交流，他成功研发了一系列符合市场需求的新产品。这些前瞻性的战略不仅让公司在激烈的市场竞争中取得了领先地位，也为他赢得了业内的广泛认可和尊重。可见，只有紧密关注市场变化，敏锐捕捉机遇，并与合作伙伴保持良好沟通，才能实现企业和个人的共同成长与成功。

团队建设和技术创新

除了战略转型，李荣强也非常注重团队建设和技术创新。他带领团队设计

建造了自动化生产设备，成功实现了汽车侧气帘产品的国产化。这不仅提高了产品质量的稳定性和可靠性，也赢得了客户的广泛认可。在BAND-IT任职期间，他注重与客户的深度沟通，了解了通讯基站设备商和消防应急救援市场的需求和痛点，并成功地开发了相应的新产品。这些新产品不仅通过了严格的质量测试，还获得了多项发明和实用新型专利。

四、从挑战到成功的转型经验分享

李荣强的战略转型故事带给我们宝贵的经验和启示。面对挑战和压力，我们要明确目标、坚定决心，持之以恒地努力和创新。通过深入调研和前瞻性的市场洞察，我们可以开发出具有竞争优势的产品和服务。同时，注重团队建设和技术创新也是实现战略转型的关键因素。通过全球化的视野和本地化的执行策略，我们可以树立清晰的远景目标，推动公司和团队不断向前发展。

(卢岳)