

中能袁大滩矿业 16天创400米 智能超长工作面安装新纪录



资料图片

肩鸿任钜踏歌行，功不唐捐玉汝成。在公司党政的坚强领导下，陕西中能袁大滩矿业全体干部职工齐心协力，面对回撤、安装双重压力，不断释放新质生产力，短短的16天，提前完成400米智能超长工作面安装，创出有史以来工作面安装新纪录。

“皮带输送机运转正常、破碎机运转正常、转载机运转正常、刮板输送机运转正常、采煤机运转正常……”，4月27日，伴随着各系统的正常运转，现场顿时沸腾，标志着该矿11210综采工作面顺利安装成功，也预示着榆横矿区北区第二个智能超长工作面即将投产。

回望这16天，我们紧盯目标细部署，赢得主动。11210综采工作面是112盘区南翼首次安装的智能超长工作面。为确保安装任务如期且高效完成，矿班子召开专题会议，制定详细计划，倒排工期、挂图作战、现场指挥，紧盯重点工程、关键环节。

各部室积极响应，按照部署以“严要求、高标准、重落实”的工作要求，深化“现场管理为王”理念，紧盯现场组织协调和安全管理，以领导带班+部室专班+区队跟班+安检盯防的“四位一体”管控模式，全面落实现场跟班管理，对工作面安装实行全时段、全方位、全过程安全管理，推进安装提速提质增效。

成立高效协调小组，每日召开工作面安装协调会，结合现场安装进度，及时对设备装运、劳动组织、车辆调度、现场操作等所有环节中遇到的实际困难和问题，共同研讨分析，制定应对措施，全面协调推进。以“零容忍”的态度狠抓安装期间安全管理，实现安全安装。

回望这16天，我们一刻不松抓落实，奋楫争先。11210综采工作面的安装是保证矿井生产接续的“关键一环”。秉承“第一次就做对、第一次就做好”的六精管理理念，认真学习贯彻《11210综采工作面安装作业规

程》，从各班组中选拔技术“尖兵”组成技术团队，按区域包保，致力解决各项工作难题。

对所有安装工序进行全面排查，每班汇总存在的安全风险，及时召开队干专题会议，提出可行性方案并整改落实，高效应用“十加十”安全排查和三保制，有效管控安全风险，为人员安全、设备安全、操作安全做足了准备。各区队分工明确、各司其职、通力合作，形成了高效协同的良好工作局面，实现高效安装。

回望这16天，我们不畏艰难勇向前，创造精彩。面对运输困难、时间紧迫等问题，矿井超前谋划，“拉网式”排查运输线路上的安全隐患，全力打造“绿色通道”，同时妥善做好人员调配和工序衔接，保证安装需求。

安排专职调度员、安全员对液压支架装车、运输以及卸车安装等进行全程盯守，做到无死角、无盲点把控。矿井技术团队在现场组织安装的同时，积极推进标准化动态达标建设，实现了安装与标准化同步达标，保证工作面安装符合标准要求，实现试运行即达标。

各级人员各司其职，克服重重困难，班班出色完成各项任务，11210工作面安装突破了单日安装31台支架的最高纪录，并提前14天完成安装任务，再创该矿安装新纪录。

初心如磐，责任在肩，蓝图展开，征程再启。中能袁大滩矿业将在公司党政的正确领导下，乘着党纪学习教育的东风，在压力中寻找动力，于变局中开创新局，矢志不渝练就“宽肩膀”，勇挑“千斤担”，再创新佳绩！

(李帆 张璐)

资讯

晋能控股晋神公司沙坪洗煤厂：技改“发力”赋能企业高质量发展

2024年，晋能控股晋神公司沙坪洗煤厂继续坚持以“改”促“治”的思路，通过抓源头、降能耗、控成本、增效益，“技改”赋能，提升企业本质安全生产水平，改善安全生产工作环境。

“笼子+护栏”保安全

沙坪洗煤厂新建矸石仓上的检查口是直接利用铁板盖住的，岗位人员在吊仓和观察仓位时不但存在很大安全隐患，而且仓内雾气偏大还会影响料位计数值的准确性，对此生产车间一班班长韩国平针对如何提高安全性、便于人员作业和日常维护，提出了将盖板改为篦子并加装安全防护设施的改造方案。改造中将现有盖板改装为100*100网格篦子，并在网格篦子四周焊接可拆卸的安全防护栏，这样不但保障了操作人员的安全，还提升了矸石仓料位计的准确性。

“材料+升级”减故障

当前沙坪洗煤厂胶带输送机调偏托辊采用传统的机械式，在长时间的运行中容易出现旋转轴端锈蚀的情况，导致无法起到正常调偏的作用，每次繁琐的润滑工作都需要将托辊架拆卸至地面，二次拆卸、打磨、涂抹润滑油后重新安装，已成为制约生产效率的瓶颈。为了解决上述问题，生产车间生产标准化班班长李振明提出了采用免维护陶瓷旋转部件的方案，改造后不但简化了维护流程，降低了人员劳动强度，而且有效解决了设备锈蚀和润滑脂破坏的问题，极大地减少了皮带运行故障率。

“改换+观测”保效益

由于沙坪洗煤厂加压过滤机闸板限位开关是内置的，在调整限位时，不能够直观发现距离是否合适，只能通过向调度室询问才能进行判断，且现场配电柜的开关到位信号只是一个瞬间信号，对此检修车间电工贾金源提出了对闸板开关指示灯升级改造的方案，把运行指示灯改为闸板到位指示灯，把配电柜开关闸板运行信号改为开关到位信号，把指示灯和闸板限位的返回信号串一起，改造后可直观看到闸板运行情况，检修过程中调整限位变得简单化。

创新无止境，赋能践于行。下一步，该厂将继续以提升生产效率、降低材料消耗、提高产品质量为目标，提升科技创新能力，推动企业高质量发展。

(胡晓科 袁家吉 胡俊峰 李平林)

海外“芯”华磊造

——湘煤集团华磊光电应用产品海外市场拓展记

近日，从湘煤集团华磊日晶公司外贸事业部传来好消息，在自贸区郴州片区、高新区管委会的大力支持下，公司分别与东非坦桑尼亚TANDOLEDLIMITED和西非加纳SHIFANGLIGHTINLLTD签订了首单LED灯带销售合同，标志着华磊对非贸易合作项目再上新台阶，让华磊“节能环保产品，用‘芯’点亮世界”的企业愿景再一次照进了现实。

谋划布局承压前行

2024年以来，华磊光电公司聚焦中心工作，稳大局、应变局、开新局，坚定实施“芯片动态差异化做强产业链一体化做大”的战略路径，内强管理，外拓市场，在总结去年外贸经验的基础上稳步推进，积极谋划布局，依托郴州市搭建的“品质郴州”中非贸易数字平台、“一带一路”非洲经济促进会等平台，积极探索中非深度合作新路径，努力开拓更多的海外业务。

“前期，我们日晶公司拟通过布点海外销售代理商，采用T/T、授信等买卖方式开拓海外销售市场，全力打造华磊HL自有品牌。”日晶公司企业负责人信心满满地告诉笔者，“待前期业务发展稳定，后期将通过产品代工、共建海外仓、规模化铺货、品牌营销等发

展方式，逐步扩大市场规模，实现公司产业链一体化做大做强战略目标。”

风雨兼程勇闯海外

既然选择了远方，便只顾风雨兼程。

2024年以来，日晶公司依托湘煤集团国资背景和华磊光电长期稳定的LED芯片销售渠道，贯彻实施全产业链发展战略，不断向LED芯片的下游业务延伸拓展，聚焦光源贸易、应用产品销售、矿灯应用、照明工程项目等核心业务重点发力。

为了尽快实现外贸贸易新的突破，搭建好外贸渠道，在自贸区郴州片区、高新区管委会的助力下，日晶公司顺利拿到了参加第135届中国进出口商品交易会的“入场券”，企业通过国际化贸易平台，接触最前沿信息，以最接地气的方式寻找潜在的海外优质客户，以此不断开拓新的外贸渠道。一季度，日晶公司通过走访、座谈交流等方式，密集对接海外贸易客户数十次，在合作洽谈中推介应用产品、拉动合作关系。

经过前期积极开拓，日晶公司与东非坦桑尼亚TANDOLEDLIMITED和西非加纳SHIFANGLIGHTINLLTD签订了LED灯带销售合同，并与北非埃

及CHENZHOULOBOL建立了海外贸易合作关系。

后续，日晶公司将进一步大力开发南非客户，以此实现海外贸易既定的“东西南北”客户布局，以点带面拉动海外贸易合作，助推华磊高质量发展。

助力前行保驾护航

海外贸易不同于国内贸易，处处充满挑战。如何应对“出海”的风险和挑战，成为企业不可回避的话题。

在前期的海外业务开展过程中，我们遇到了客户开发难、货物海运风险大、汇率波动、客户美元储备不足、货款回款履约能力弱及外贸政策信息不对等问题。其中，如何有效降低货物海运，把控业务回款的风险成为我们关注的重点。

作为自贸区郴州片区、高新区的骨干企业之一，华磊光电外贸业务开拓得到了园区的大力支持，在引荐海外客户、指导市场开发、跨境参展、外贸业务培训、政策解读及应用指导、投保出口信用保险等方面，全方位给予政策支持和指导，帮助企业持续开拓更多的海外市场。

近年来，自贸区郴州片区、高新区党政齐抓、上下联动、一体推进，出台20条优化营商环境措施，开创了“两员”服务机制、政企“早茶会”、片区联动小组“一

对一”上门服务常态化“送政策、解难题、优服务”主题活动，积极为企业在发展中解忧、环境上解压、政策上解惑、帮扶上解渴。

今年以来，郴州市高新区管委会相关领导多次带队“上门服务”，就华磊在海外业务开拓、海外法律事务、外贸政策等方面提出的诉求，给予政策性指导建议，要求各级部门要认真履职，切实解决企业的诉求，为华磊高质量发展持续做好服务。

随后，日晶公司在了解保费相关优惠政策后，基于现有业务开展情况，通过筛选、议价等方式择优选择承保机构，选择购买出口业务商业保险，以此有效降低交易的回款风险，为华磊海外贸易保驾护航。

芯芯点灯，未来可期。目前，日晶公司的海外业务主要是以非洲为重心的LED全产业链应用产品的海外销售。海外贸易业作为华磊“芯”利润的增长点，除了要加快建立成熟完整的供应链，构建信息收集与分析机制，还应紧盯前期外贸项目回款，严格把控海外贸易业务风险，伺机寻找新的商机，签订更多的外贸业务合作订单，让更多的华磊“芯”走出国门，点亮世界。

(胡芳煌)