

返乡青年做起乡镇外卖合伙人

乡亲有了新岗位, 商户有了新服务, 家乡有了新机遇

李杰是一名美团乡镇外卖合伙人, 返乡创业的他依托外卖合伙人平台, 为乡亲带来了新就业岗位, 为商户带来了更高效、更专业的配送服务, 更为家乡经济的发展带来了新机遇。

李杰原本是一名优秀的美团骑手。他在做骑手期间想出了独家送餐“算法”, 合理规划送餐路线, 仅仅用了一年多便凭着优异的成绩当上了骑士长, 后来更是晋升为美团外卖站点的站长。2023年, 李杰看到美团外卖招募乡镇合伙人的信息, 动了返乡创业的心。

李杰先对家乡的外卖行业做了个调查: “有私人的外卖平台, 但是单量少; 美团外卖 APP 上没看到专送商家, 有两个自配送的商家, 但是配送没辐射到农村。”这让李杰看到了机遇。自2023年11月成为乡镇外卖合伙人以来, 李杰谈商家、招骑手、做调研, 如今当地的美团外卖平台在他的经营下, 商家合作数量已达89个, 可派送至镇区周边5公里。李杰还招了10名骑手, 有8名都是吴阳本地人。

有了外卖平台的加持, 商家们的收入都实现了快速增长, 美优乐的老板向笔者介绍, 现在店铺的月收入能达到2.5万元。李杰给家乡经济、就业带来新机遇的同时, 也为乡亲们生活带来了实打实的便利。李杰的老乡陈华杰坦言: “以前生病想买药, 还要去医药挂号排队, 现在美团外卖下单30分钟就送上门, 像在大城市生活一样便利。”

现在, 李杰的骑手团队接单量越来越多, 凌晨1点还会有人下单。忙不过来的时候, 李杰会拾起老本行亲自送

位于广东省湛江市吴川市吴阳镇的汉堡炸鸡商家美优乐, 营业曾饱受“配送难”“配送慢”等困扰。返乡小伙李杰的出现, 让美优乐的月销量在一个月内从以前的300单暴增到1000单, 解了商家的烦恼。



网络图片

单。2023年, 吴阳上榜了广东省“百千万工程”首批典型镇, 李杰觉得在家乡创业更有奔头了。

“有了外卖太方便了, 以前工厂周边没有好吃的, 只能周末去采购, 现在随时随地都可以点外卖, 30分钟配送到。”茂名市杨梅镇环球食品水产有限公司的工人小杨表示。24岁的惠州小伙蔡文峰, 已是5个镇的外卖合伙人, 招募了入驻商户30家。杨梅镇茶满满(杨梅店)老板叶汝锋表示, 以前日均营业额2000元, 入驻平台后提升了50%, 而且再也不用头疼配送问题了。

“本地人熟门熟路配送快, 连导航都不用看。”蔡文峰招募的4名骑手都是本地人, 当地居民月平均收入在1000元-2000元, 骑手每月到手能有3000元。

现在, 蔡文峰代理五个乡镇的街道、商铺、村里乡间小路随处可见外卖骑手的身影, 村民坐在家, 甚至在田间地头、项目工地, 外卖都能送到身边。他不满足于现状, 打算将签约商家的数量扩充到80家。

目前, 广东有50余个乡镇有美团外卖合伙人。美团乡镇外卖相关负责人表示, “乡镇外卖合伙人计划”今年预计对全国3000余个乡镇开放, 为乡镇青年提供创业就业机会。美团也将为乡镇外卖合伙人提供佣金扶持、市场拓展、全程辅导和技术支持。

业内相关人士表示, 外卖合伙人模式激发了县域地区内需活力, 释放了乡村市场潜力, 提升了乡镇商贸服务业质量, 同时对于促进乡镇创业就业、助力商家数字化转型亦有较大价值。

(赵思远 叶小钟)



厚德载物 刚正不阿

莫以廉小而不为, 莫以贪小而为之。

市场信息报
MARKET INFORMATION

“讲文明·树新风”公益广告