

## 云南大关

打造糯玉米全产业链  
助力乡村振兴

去年以来,云南省昭通市大关县通过整合种植、加工、销售等环节,把薄皮糯玉米作为特色优势产业打造,布局糯玉米从田间到餐桌的产业链系统,高效培育产销一体化新型经营主体,实现需求端、供给端有效对接,初步形成了一条完整的产业链条。

全产业链模式的推广,为糯玉米产业的持续健康发展注入了新动力,成为乡村振兴的有力抓手。此举不仅提高了糯玉米的附加值,也有效促进了农民增收和乡村经济发展。

盛夏时节,大关县1.4万亩糯玉米陆续成熟,田野郁郁葱葱,一派丰收的喜人景象。张继明是大关县鸿蒙科技有限公司的一名销售员,糯玉米采收以来,他每天都奔波在大关县各种种植基地,按照约定的时间准时到各种植区域收购糯玉米。

“我是去年开始从事收购、销售鲜食糯玉米,去年我们在这边,初步估计收购了大概在500吨糯玉米,因为大关县的糯玉米不管是品相,还是质量都比较好。”聊到大关的糯玉米张继明非常满意。

大关县鸿蒙科技有限公司与农户签订联合种植协议,负责免费向各种植户提供种子和指导种植管护技术,鲜糯玉米成熟时,以每市斤1元的保底价进行回收,市场价高于保底价时,农户也可自行销售,实现了需求端和供给端的有效闭环,极大程度保障了群众利益。大关县农业技术推广中心农艺师夏华军告诉记者,通过这种模式,老百姓种的糯玉米在地里就卖出去了,不用运输,价格也满意,群

众种植糯玉米积极性很高。

2023年以来,大关县将薄皮糯玉米作为特色优势产业进行打造,大力培育产销一体化新型经营主体,以“双公司+种植户”的模式,种植公司与农户签订联合种植协议,负责种、管、防环节,销售公司负责收购和销售,通过“订单”式农业,实现需求端和供给端的有效对接,让农户种得出、种得好、卖得掉。

在大关县特色农产品加工集散中心,工人们分工协作,去壳、选品、冲洗、包装、杀菌、蒸煮,现场异常忙碌。

“现在我们工厂的工人有十几个,都是周边的农民群众。我们的糯玉米是当天收购当天加工完,每天的加工量大约在10吨。品相好的我们就加工成熟食品,销往北京、上海、广东。选出来的残次品、不好的,还有苞谷壳,我们就加工成青储饲料销售给本地的养殖大户。”大关县特色农产品加工集散中心企业负责人黄洲介绍了糯玉米加工销售情况。

通过对产业各环节有效管理,大关县融合一二三产业,从选种、种植、管护、收购、加工、销售,一步步实现食品安全溯源,提高生产效率 and 农产品质量。

大关县农业农村局通过组织

专家团队,成立技术指导组,引进新品种在不同海拔地区进行对比实验。成立沪滇专家工作站,在玉碗镇出水村打造研发基地200亩,选育保护地方名特优新常规品种大关薄皮糯玉米。同时引进版纳拇指玉米、澳甜糯75、德甜666、金糯1805等新品种在玉碗镇、天星镇、木杆镇做好品种对比实验。

按照统一规划、统一标准、统一技术、统一防控、统一销售的“五统一”原则,深入田间地头,为新型经营主体及农户提供产前、产中的现场指导和培训,纵向将产前、产中、产后贯通,为糯玉米产业保质保量获得丰收提供技术保障。种子、技术、销售都有保障,糯玉米产业获得丰收,群众增加收入,极大增强了群众发展薄皮糯玉米产业的信心。

据了解,2024年度,大关县共种植薄皮糯玉米1.4万亩,预计总产量1.7万吨,总产值5000万元以上。2025年,大关县计划完成糯玉米标准化基地建设2万亩,并做好绿色防控,完成时鲜糯玉米销售2.1万吨、产品深加工及销售1.5万吨、糯玉米地理标志产品申报、培育10家以上新型经营主体抓全产业链建设,做好联农带农工作。(邵晋亮 何桂花)

山西方山:  
甜瓜飘香  
特色产业趟出致富路

“能在家门口就业挺好的,我在大棚里种芝麻香瓜,一天能赚80元,挣钱照顾家‘两不误’。”山西省吕梁市方山县,花家坡村香瓜种植基地工人牛巧平说。

夏日时节,走进花家坡村香瓜种植基地,村民们正忙着采摘、装箱,抢抓上市销售好时节。大棚内,香气扑鼻,茂密的枝叶下,挂满了一个个拳头大小的芝麻香瓜。

“目前,芝麻香瓜亩产能达到3000斤左右,一个大棚能给村集体增收近15000元。”花家坡村党支部书记赵九平说,小小的香瓜已成为村里的“致富瓜”,村集体经济也越来越有“奔头”。

为进一步壮大村集体经济,花家坡村整合资源优势,因地制宜,走访太谷、清徐等地考察产业,综合考虑当地土壤、气候、经济等条件,将芝麻香瓜确定为村里的支柱产业之一,带动民众增收致富。

“从选种、育苗、定植等各方面,我们都会严格把控,坚持绿色种植方式,保证香瓜品质。”赵九平说,同时,为充分利用好温室大棚,该村探索不同种植模式,提升土地资源利用率。“甜瓜下架后,我们准备种西红柿和豆角,为村集体增加一笔新收入。”

今年以来,方山县以学习运用“千万工程”经验为引领,结合自身实际情况,不断完善乡村全面振兴发展规划。

下一步,方山县将不断增强农村内生发展动力,融合发展一、二、三产业,优化升级农产品加工业,提升乡村特色产业发展水平;深入实施农村人居环境整治提升行动,补齐农村教育、医疗、交通等基础设施短板;运用现代化智能手段提升乡村治理水平,绘就宜居宜业和美乡村新画卷。

(吴琼 白鹏伟 郝天鹏)

天津市宁河区:  
特色种植  
绘就乡村振兴新画卷

随着夏日盛景的展开,天津市宁河区迎来了“三夏”大忙时节,这片富饶的土地上正上演着一场场特色种植引领的丰收盛宴。农户们抢抓农时,以辛勤的汗水浇灌出五彩斑斓的丰收图景,展现了宁河区特色种植产业的蓬勃生机。

在宁河区潘庄镇大贾庄村,农户果园成为了特色种植的新高地。据该村党委副书记宋克礼介绍:“今年,我们果园引进了‘农科糯336’水果玉米品种,它早熟、优质、稳产,在市场上反响热烈。通过分阶段种植,我们确保了水果玉米的持续供应,第一批玉米已销售一空,第二批也即将上市,农户们的收益显著提升。”此外,果园还大胆尝试种植了火龙果、凤梨等南方特色水果,以及甘蔗、鸡心果等天津地区罕见的作物,这些特色种植不仅丰富了市场供给,更成为大贾庄村的特色产业,带动了当地村民的就业与增收。

在造甲城镇造甲城村,温室大棚内的“草莓铁皮柿子”正迎来丰收季。农户们兴奋地表示:“这种西红柿口感独特,营养价值高,特别受市场欢迎。我们采用牛粪与食用菌菌渣发酵作为底肥,结合科学的施肥管理,确保了西红柿的品质与口感。”截至目前,已累计销售“草莓铁皮柿子”300万斤,实现销售额1200万元,为农户们带来了实实在在的收益。

东棘坨镇的西瓜田里,种植户王佩辉正忙着管理他的230亩西瓜地。他兴奋地告诉记者:“通过精细化管理,我们的西瓜每亩产量能达到五千到六千斤,价格稳定在每斤0.45元左右。主要销往山东、山西、内蒙古和河北等地,从7月初开始采摘,预计销售期将持续到8月初,预计总收入可达数十万元。”而在东棘坨镇高景村,温室大棚种植的麒麟西瓜更是成为了市场上的“香饽饽”。种植户们表示:“得益于肥沃的土壤、充足的光照和昼夜温差大的自然条件,我们的西瓜果肉厚实、汁水丰富、甜度高,每斤售价可达4元,为农户们带来了丰厚的回报。”

“三夏”时节,宁河区的农户们用智慧和汗水书写着特色种植产业的辉煌篇章。他们不仅注重品种引进和科学管理,还积极对接市场,拓宽销售渠道,实现了农作物的丰产丰收和经济效益的最大化。这些成功的背后,离不开农户们的辛勤付出和对市场的敏锐洞察。他们以实际行动践行了乡村振兴的战略部署,为宁河区乃至整个天津市的农业发展树立了典范。(缪翼 林单丹)

## 贵州德江

## 石山披绿如此多“椒”



王显摄

盛夏时节,走进贵州省铜仁市德江县稳坪镇金庄村的花椒基地,一排排花椒树郁郁葱葱,椒农们正小心翼翼地用剪刀将一簇簇花椒剪下装袋,并运送到烤房加工、烘烤。

作为金庄村引进花椒种植专业合作社负责人,冯万芬2014年最早在村里种花椒,在其带领下,通过“合作社+基地+农户”模式,金庄村共种植花椒3000多亩,不仅成功创建“国家花椒标准化示范区”,还被评为第十一批全国“一村一品”示范村。

看着满山青绿,冯万芬不禁

感叹:“以前这些地方除了零星的灌木,都是石旮旯、石窝窝,栽了花椒后看起来就是一抹绿林。”

地处乌江沿岸的金庄村,曾是德江县石漠化十分典型的村寨,全村岩石露出面积达66.2%,因为乱石纵横、水土流失,严重制约了当地农业产业发展。

自从从治理石漠化的“先锋植物”花椒后,那些被称为“地球癌症”之地的石漠化区域,摇身一变成金庄村人的“绿色银行”。10年来,金庄村的石旮旯里种满了花椒,就连房前屋后也是绿油油的花

椒树,夏日微风吹来,空气中透着一股沁人心脾的麻香。

“村里的花椒全身是宝,不仅可以当作生活调料品销售到外地,还能做成中药足浴包。”金庄村六旬老人张玉备说,小小花椒树变成致富“摇钱树”。

花椒种起来,产业链延长起来。近年来,冯万芬成立公司与贵州省天然产物研究中心、贵州医科大学药学院合作,研发出以花椒为主原料的中药足浴包。

花椒的药用性首载于《神农本草经》,其性温,味辛,具有温中止痛、杀虫止痒的功效。《本草纲目》中也有记载:“花椒坚齿、乌发、明目、好颜色、耐老、增年、健神”。

覃贵贵是贵州医科大学药学院中药学教研室主任,几乎每个月都会来一次德江,不仅走进金庄村花椒基地采集花椒样品,还进入生产车间指导中药足浴包生产。

经过烘干灭菌、粉碎、混合、包装的工序后,花椒与其他中草药组合加工成了中药足浴包,比如治疗风寒感冒的足浴包,包含花椒、麻黄、葛根等;胃寒脾虚的足浴包,不仅有花椒,还有干姜、薄荷等原料,具有理气健脾之效。

“足浴包的安全性和适用性比较好,通过皮肤汗孔吸收可以起到很好的保健功效。”覃贵贵觉得,兼具食药功能的花椒,仅被当作原材料销售远远不够,开发药用领域可以更好地助力当地产业发展。(周燕玲 王秋旭)