

从“种出食物” 到“种出生活”

掰开一根黄瓜,30平方米的棚子里弥漫着黄瓜的清香。

2023年年初,邵爽在上海市郊承包了60多亩地,创办了“YOU菜可视化共享菜园”。在这里,人们可以花2000-6000元/年的价格租一块50平方米的土地。

邵爽的很多客户是有机蔬菜的忠实消费者。他算过一笔账,在超市买有机蔬菜,大约20元一斤。自己在共享菜园种,50平方米的土地一年产出400-600斤蔬菜,算下来,一斤有机蔬菜平均8元。

选址时,邵爽看了很多距离上海城区40分钟到一小时车程的地方,最后找到这个村庄。邵爽感到很满意,“配套设施好,集餐饮、自然环境于一体”。他考虑,客人除了来种地,还可以吃饭、欣赏风景。

去年,他尝试为共享菜园做了水肥一体化控制设施,客人在手机小程序上就可以给菜地浇水施肥。但客人对此并不买账,更希望来到真实的菜地,在慢生活中体验收获的快乐。

邵爽的不少朋友对于“自己有块地”感到非常自豪。“有个客人刚把葡萄种下,就把身边朋友邀请个遍,约着‘9月来吃葡萄’。其实要长到第二年才有可能结葡萄。”他笑着说。

不少人喜欢带着朋友、家人来看自己的菜地,到了菜园,第一件事就是打开手机拍照、录像,发朋友圈。邵爽说,大约40%的地是靠“朋友带朋友”租出去的。

邵爽记得,有位客人带着亲朋好友来共享菜园聚餐、露营,刚好种的豆角成熟了,几乎被采摘一空。“他们特别新奇,说多少年没吃到这种味道了。”

邵爽的客户大部分在30-40岁。很多人希望借此机会让孩子多接触自然、远离电子设备,“小孩上初中,天天玩手机,不如来这里学种地、开眼界”。

刚开始经营共享菜园时,邵

爽听到有客户教育孩子:“你要是不好好学习的话,以后就来这里种地。”

邵爽听了这话心里不是滋味。在传统观念里,种地是一个很辛苦、赚钱少的事。经过一番劳作,“整个生态园区成规模了,土地一垄垄、一片片,漂亮养眼,搭起小棚子,很有美感,再也没有人说那种话了”。

菜地里的故事,也能引起孩子们的兴趣。

邵爽记得,一群要出国留学的孩子来菜园研学。邵爽讲课时,一开始他们都低头看手机,讲了一会儿,孩子们被种地中的各种趣事吸引,开始抬头专注听讲。“能让这些孩子认真听田里的故事、知识,很不容易呀。”邵爽笑道。

五六年前,95后杨闯世在成都市郊租了片土地,创办一家名为“显小农”的共享农场。他在农场里种菜,还养了猪、羊、鸡、鸭等。

他把土地分成15平方米的小块,每一块年租金999元。农场为用户提供种苗、工具、肥料、共享厨房等。

杨闯世从小跟着父母种甘蔗,父母会在土地的边边角角种菜,他因此认识了各种蔬菜、中草药,“地里、山上长的东西都认识”。

他的农场里不用除草剂,甚至不用化肥。家禽、家畜的粪便成为农田的肥料。雨后,叶菜上会有蜗牛或其他虫子,杨闯世和小伙伴将小苏打、草木灰等喷到菜上除虫。如果有蚜虫,就买瓢虫卵,让瓢虫来对付蚜虫。玉米、莲花白则靠人工捉虫。杨闯世说,这听起来费力,其实工作量不算大,“虫子只吃刚长出的菜,菜长大了就不吃了”。

杨闯世的团队里,80%以上是00后的年轻人。

今年年初,23岁的符美媛在网上看到这家农场。来实地体验

时,符美媛看到房子上盖着稻草,屋里挂着彩绘的鸵鸟蛋,外面还有一片银杏林。她跟工作人员一起种了菜、掐了豌豆尖,对这里的生活恋恋不舍的她,决定来此工作。

符美媛学工商管理专业,毕业后做过一年多文职工作,想有更多“特别”的体验。她喜欢在户外工作,舒服地躺在农场的大草坪上,周末还能去爬爬山。

很多客人喜欢带朋友来这里喝茶、聊天。农场里有个亭子,天晴的时候,能看到远处的高楼,还能看到西岭雪山。“很多人喜欢来这里放松,下雨天也有人来,在亭子里听雨、看书。”杨闯世说。

但农场并非“世外桃源”。杨闯世经营共享农场6年,前3年大约投入了200万元,一直没打开市场。生意刚有起色时,去年夏天又遭遇连日大雨,土地都被水淹了。如今,农场有了数百个家庭会员,前期投入已经回本,产品还有些供不应求。

杨闯世一直对农活亲力亲为。除草时,他背着二三十斤重的大除草机在田间作业,机器运转时一直震动,干完活儿肩膀疼,筷子都拿不起来。

符美媛和同事曾住在一个小屋里,夜里老鼠在天花板上跑来跑去。蚂蚁、蚊虫很多,必须穿着长袖上衣、长裤工作。

中国农业科学院都市农业研究所智能农业机器人团队首席科学家马伟长期关注共享菜园、共享农场等都市农业新型业态,也一直为邵爽经营的共享菜园提供技术指导。

马伟认为,共享菜园将成为门槛低、技术规范的成熟商业模式,可以像便利店一样提供服务。

“未来共享菜园将不断进化,从‘种出食物’到‘种出生活’。年轻人会将独特的生活体验和创意‘嫁接’到共享菜园上,在共享菜园里收获他们想要的生活。”马伟说。(梁异)

浙江象山民族同胞 聚葡萄市集 共享“甜蜜盛宴”

正值暑期,浙江省宁波市象山县晓塘乡西边塘村开启一场葡萄市集,吸引当地深耕葡萄种植产业的民族同胞相聚一堂,在民俗表演和欢声笑语中共享“甜蜜盛宴”。

象山位于东海之滨,因为地理位置兴起水果特色产业,葡萄也一直是象山这片美丽半岛的特色名片。在晓塘乡,葡萄种植面积达1500余亩,名优品种30多个。民族同胞,是当地水果特色产业的支柱。

彝族果农茶光菊作为该县民族团结促进会副会长,十余年来不断精进葡萄种植技术,通过民族和睦邻里节、石榴籽产业项目等带动更多民族姊妹圆梦共富。

仡佬族妇女牟友顺是当地著名的“拼命女郎”,在象山半岛安家后积极探索乡村种植养殖业。为了节省农家养殖饲料,她曾在凌晨两点去菜市场收购甘蔗皮。凭着一腔热血和敢拼敢做的劲头,第一年就成功赚到了10万元。在用双手创造美好生活的同时,她也积极“为他人撑伞”,成立残疾人合作社,分享自己增收致富的经验,带动更多困难群众走上共富之路。

象山县委统战部有关负责人说,近年来,当地大力发展精品农业,苗族、仡佬族、畲族等民族同胞积极探索规模化、科技化、品牌化的农业发展之路,建立柑橘、葡萄、火龙果等精品果业基地,积极打造民族团结进步“果乡样板”,四季瓜果飘香中民族情愈深,现已成为游客田园采摘、休闲度假、体验民俗的好去处。

此外,该县还启动统一战线助力新时代文明实践暨“象新力”助梦计划,统战成员踊跃发挥各自特长优势,主动对接葡萄等农产品销售堵点问题,依托新兴业态为果农散户排忧解难。象山县网联会副会长倪双双、乐绣伟等,依托“网络+”模式帮助果农拓宽市场,让葡萄、柑橘、蜜桃等农产品搭上电商的“东风”。

(曹子健)

图片新闻

广西岑溪夏茶采收忙 “新茶勃发”助力乡村振兴



日前,广西梧州岑溪市南渡镇井河村百福山有机生态茶园,茶农忙着采收夏茶,供应市场。近年来,南渡镇依托独特地理位置和气候条件,以“党支部+合作社+茶农”模式大力发展茶产业,通过茶旅融合、茶产融合延伸产业链,有效带动民众在家门口就业增收,助力乡村振兴。何华文摄

闽北阳光玫瑰葡萄大丰收

正值葡萄成熟的好时节,位于福建省南平市政和县东平镇盛庭农场的近300亩阳光玫瑰葡萄陆续成熟,迎来大丰收。连片的现代化农业大棚错落有致分布在田野上,一排排蓝色光伏板在太阳照射下熠熠生辉。

在盛庭农场的大棚里,葡萄挂满枝头,20多名工人正对成熟的葡萄进行甄选和采摘。

大棚旁的包装车间内,近30名女工正在小心挑选葡萄,并安照等级进行包装,整齐码好装箱后,统一装车发往临近的嘉兴水果批发市场。

近一个月来,盛庭农场葡萄销售量接近300吨,产值约900万元,主要供应浙江嘉兴、广东深圳等地。

“葡萄品质要从口感上说,具备甜、香、脆的特征,甜相对好控制,香跟脆就比较难。”盛庭农场负责人叶祖清说,在科技特派员指导下,今年比往年做得好很多,特

别是收成总体上有质的提升。

叶祖清说的技术指导来源于福建省农科院对盛庭农场开展的技术帮扶。盛庭农场作为福建省单体最大的“粮油作物——阳光玫瑰葡萄”复合种植基地,规划面积600亩,总投资2.1亿元,是政和县保障国家粮食安全的试验示范项目。

在福建省农科院的帮扶下,这个基地目前建成近300亩水肥一体化连体温室大棚,通过数字化管理,自动调控给肥、滴灌、通风,实现智能温控、高温报警、微量元素和水含量动态监测,大大降低劳作强度。

“这次用微生物发酵的菌肥用完以后,整个葡萄的质量变好了。用地膜,根部土壤的温度会很快升上来,就有利于发芽,芽出得早,花也出地早,结果也就早。”来自福建省农科院的科技特派员林斌挂点盛庭农场,每逢水果种植的关键时期,都会来这里了解水果长

势,并从土壤、施肥、疏果等方面给予技术指导。

在林斌的科学指导下,科学喷施叶面肥,大大减少了葡萄后期的病害,促进葡萄品质进一步提升。叶祖清告诉记者,今年的阳光玫瑰葡萄不仅提前进入成熟期,其果实的含糖量、口感、滋味感也更加突出。

福建省农科院的指导不仅提高了阳光玫瑰葡萄的品质,也辐射到了其他葡萄品种。叶祖清表示,农场二期大棚里种植单价更高的“妮娜皇后葡萄”,预计9月成熟上市;届时,基地将种植、初加工、休闲观光融为一体,效益还将进一步提升。

在盛庭农场,立体套种实现“一地双赢”,使之成为集光伏发电、农业观光、农业作物、农业技术、园林景观及文化发展于一体的创新型农业产业园,发展“棚上发电+棚下种植”双重经济,持续助力乡村振兴。

(付子豪)