



从育好苗到“慧”种地 返乡小伙有了新布局



资料图片

隆冬时节，走进山东省济南市莱芜区方下街道石桥子村的树成种苗基地，暖意扑面而来。大棚里生机盎然，自动穴盘播种机正嗡嗡作响，将种子精准地播撒到育苗盘中。

“育苗是农业生产的第一步，苗种不好，农民就白忙活了。”基地负责人元洪骁是一名“80后”返乡创业者。“过去，农户自己育苗，由于种子品质参差不齐、技术不到位，所以成活率低，损耗大。错过定植期的话，整年的收入可能都化为泡影。”他回忆起村民以往育苗的困境，感慨颇深。于是，带着帮助乡亲们解决育苗难题的初衷，他毅然返乡创办了育苗基地。

然而，创业之路并不平坦。元

洪骁至今记得创业初期的艰难，“由于育苗技术不过关，一整棚番茄苗因为病毒而被‘团灭’，当时真的又气又急，也只能从头再来。”他没有被挫折打倒，通过政府扶持和专家合作，基地逐步与山东省农科院、北京农林科学院等科研单位合作，还成立了李传友教授工作站，攻克了一个个技术难题。“现在，我们培育的种苗，不仅抗性强、产量高，价格也更实惠，比进口的还好。”树成种苗基地从最初的几个普通大棚，发展到如今拥有10个温室和14个联动育苗棚，每年向全国输送3000多万株优质种苗，涵盖西红柿、茄子、辣椒、西瓜等十余种果蔬。

随着基地规模的扩大，元洪

骁意识到，单靠优质种苗已经不能满足现代高效农业的需求。“苗再好，如果管理跟不上，也很难实现高产。以后，会种地的年轻人越来越少，智慧农业是必然趋势。”他坚定地说。

为了顺应这一趋势，元洪骁开始与一家农业传感器公司合作，想通过建立大数据平台模型，为种苗客户提供更好的服务。“以前种地靠经验，现在靠数据。”元洪骁拿起手中的传感器对记者说，“别看它不起眼，功能却非常强大，不仅能够实时监测农田环境，还能在极端天气来临前发出预警，将关键信息及时推送到农户手机上，就像一个全天候守护着农田的‘贴身农技员’。”

“目前，已投放几百台传感器，全部免费提供给客户。我们计划逐步扩大投放规模，目标是达到1万台。”元洪骁介绍，“我们的目的不仅是推广设备，而是想通过收集适合当地生产的数据，建立区域农业数据库，为种植户提供科学精准的种植方案。比如，根据数据分析作物在开花、膨果阶段所需的温度和肥料。未来，不论种什么、怎么种、什么时候种，都能有数据支撑。即使是没有种植经验的年轻人，也能轻松种好地。”

“搞农业得跟上科技发展的步伐。数据越丰富，我们对不同环境下作物生长规律的认识就越清晰，农业生产也将更加高效、稳定。未来，蔬菜的产量和规模一定会大幅提升。”元洪骁坚定地说，他的目标是用科技和服务，让乡亲们种地更轻松，让农业生产更高效、更稳产。

(据大众新闻)

哈密“绣郎” 带着绣娘团队走上致富路

来自新疆哈密的维吾尔族刺绣传承人卡德尔·热合曼，热情地向大伙儿介绍他手边的维吾尔族刺绣产品。

“先画图样，画完后剪出来贴到布上，照着绣。大概一个礼拜才能绣出来一个花帽。纯手工的，机器用不了。”卡德尔说。他又演示了如何用硬牛皮纸把布料撑开、定型，“成型以后，安上花边，一个帽子就做好了”。2007年，他第一次完整制成的刺绣作品就是一顶花帽。

哈密曾是丝绸之路重镇，长久地浸润在文明的交汇处。我们今天看到的哈密维吾尔族刺绣就是历史文化的结晶。这里的刺绣以从大自然中提取的纹样和几何纹样为主，最常见的是花草，有牡丹、佛手、莲花、忍冬、兰草、灵芝、石榴等，还有一些具有吉祥寓意的动物。卡德尔在设计图样时，就很青睐牡丹、佛手、荷花。

2008年，由哈密地区申报的维吾尔族刺绣被列入第二批国家级非物质文化遗产代表性项目名录；2009年，卡德尔的10幅刺绣作品在哈密市文化馆举办的一次民间艺术展上展出，得到了当地专家的肯定。

2016年，传统工艺工作站在哈密成立，包括卡德尔在内的哈密市300多位刺绣师被派往清华大学美术学院、广州大学等高等院校深造。在此前，卡德尔是村里第一个“绣郎”，乡邻们在很长一段时间里，还曾因为传统观念，戏说他整天拿着绣花针。

通过传统工艺工作站，一家文化公司看中了卡德尔的刺绣作品，以10万元的年薪聘请卡德尔担任首席设计师。公司每个月都会给他传来新的订单，接单后，卡德尔把订单分发给他带领的、从五六个人发展到100多人的绣娘团队，让这些绣娘足不出户，就可以靠刺绣增收。她们的作品被发往新疆多个景区，作为纪念品、伴手礼向游客出售。

(李怡蒙 蒋肖斌)

山东德州： 女孩返乡养牛 带领群众致富

在山东省德州市陵城区糜镇有这样一位女孩，大学毕业后，她选择回乡创业进行肉牛养殖，在高质量发展肉牛养殖的基础上，又转型直播带货销售鲜牛肉，带领群众致富。

正在直播的是李媛，每天晚上是她固定的直播时间。在直播过程中，李媛详细介绍鲜牛肉的营养价值、烹饪方法以及直播间优惠活动，吸引了不少消费者的关注。“一场直播大约有七千多人观看，我们现在一晚上大约卖个七八十单，能卖一万多块钱。”李媛说道。

1999年出生的李媛，2020年大学毕业。2021年下半年，李媛放弃了城市的工作，开始准备自己创业。受父亲的影响，李媛从小就接触牛，她觉得养牛也是一个不错的选择。找准创业方向后，李媛开始找场地、订设备、招人员、筹资金。

在家人的支持和帮助下，李媛开始了肉牛养殖。第一批共养殖肉牛50头，出栏后销售额达90万元，之后便逐渐扩大养殖规模，牛越养越好。但创业之路，从来不会一帆风顺。近两年来，由于受供给影响，全国肉牛价格持续低迷，整个养牛环境处于亏损状态。李媛便准备转型，延长产业链，开始销售鲜牛肉。

为了保证直播间牛肉的品质，李媛专门承包了600多亩地，种植玉米、大豆作为养牛的饲料，不仅降低了养殖成本，也提升了牛肉的营养价值和食用口感。李媛说，目前直播间的模式是一单一称，不做标本，每个肉都给买家360°展示一遍，并且真空发货，保证它的鲜度。

李媛的养牛致富路，也为当地村民提供了灵活多样的就业岗位，让他们在家门口实现就业增收。从“养得好”到“卖得好”，李媛凭借吃苦耐劳的精神和对市场的准确把握，将自家养牛场发展成颇具规模的现代化标准肉牛养殖场，并在直播行业闯出一方天地。对于未来的发展规划，李媛打算进一步延长产业链，扩大规模，走出一条独具特色的牛产业高质量发展之路。

(武荣刚 刘新玉 于学秀)

乡村来了“合伙人” 村民致富路更宽

冬日，走进山东省济宁市金乡县胡集镇小张庄村白梨瓜暖棚内，湿热的气息裹挟着泥土的芬芳扑面而来，培土、压实、回垄……瓜农们双手交替运作，每一捧土都填得均匀紧实。冬种春获，这茬瓜要赶在2月底提早上市。

胡集白梨瓜是当地一张“致富名片”，全镇种植面积达2万余亩，种植户7000余户，年产量约10万吨，产值达7.5亿元。

“我们的另一张致富名片是乡村全面振兴‘合伙人’。”胡集镇人大主席周成涛介绍。去年，小张庄村种瓜能手李亚南以资金和技术入股的方式加入白梨瓜产业振兴项目，带动周边15个村2000余农户都搞起了特色白梨瓜种植，人均年增收2.86万元。

顺着周成涛手指的方向看去，只见一位中年男子正在弓腰进行覆膜作业。

“这茬瓜预计明年3月下旬就能收获。通过土壤高温消毒、水肥一体技术、有害生物绿色防

控技术、吊蔓栽培技术等应用，我们种植的白梨瓜每亩增产15%以上，而施肥量却减少了20%，瓜的甜度、个头、品质明显高于普通梨瓜，成为市场上的抢手货。”李亚南介绍，他们通过专业技术种植的白梨瓜不仅产量高、品质佳，还能提早上市，提高收益。

“过去，胡集白梨瓜没有品牌、没有市场、没有客源，那时候瓜农真不容易。”李亚南说，在几年前，胡集镇白梨瓜品牌还未形成，品质也参差不齐，销售近乎“白菜价”。

在胡集镇白梨瓜品牌效应加持下，加上错峰销售抢占市场先机，白梨瓜价格卖到了12元/斤，每亩收入能达到2.5万余元。

“我们统一采用暖棚吊蔓栽培种植，能一年四茬收获，亩产从之前的3000斤提升至8000斤以上；瓜果成熟后，我们统一采摘、统一包装、统一销售，60多个暖棚年收益约780万元。”李亚南说。

“不断进行农业技术提升和

销售经验积累，才能让带头致富有门道。”李亚南并不满足于现状。今年，他先后到聊城莘县、潍坊寿光、临沂费县等地学习种植技术，同时参加市县农艺技术培训班，成为当地知名的“梨瓜专家”。前不久，李亚南获评山东省“齐鲁乡村之星”。

“李亚南只是胡集镇乡村全面振兴‘合伙人’之一。”金乡县委组织部党组书记、局长张剑介绍，仅胡集镇就已招募“土专家”、种植能手、新型职业农民、企业家等37人，他们以创办企业、技术入股、提供资金和专业服务等方式加入乡村全面振兴项目建设，带动当地7000余人致富。

“目前，我市已累计招募乡村全面振兴合伙人751人、邀请乡村全面振兴专家9128人、组织大学生乡村实践500余人，培育基层技术人才15.5万人，吸纳带动就业4.2万人，促进农民增收6亿元以上。”济宁市委组织部副部长、市人社局局长刘东利说。

(李蕊)