

古胜村巨变 只因有了“明白人”

齐晓景：借得东风展翼翔

“听说了吗？咱村第一个大学生、老齐家那闺女要回来‘吃农饭’啦！”

“好好的城里工作就扔掉啦？这是咋想的？”

“……”

齐晓景，内蒙古科右前旗巴日嘎斯台台中安村人。2008年，从内蒙古科技大学毕业后进入兴安盟一家效益不错的企业。然而第二年，听说家乡招考村官，她毅然将人生“掉了个头”——回到科右前旗科尔沁镇远峰村当了一名大学生村官。

按照她的话说，她回来是要报恩。因为这片土地确实有恩于她。去大学报到时，除了怀里一张贫困证明，就是乡亲们你五十、他一百凑给她的学费。这些年，她默默发誓：有机会，一定要报答乡亲们这份恩情。

从报纸上、网络上，她始终关注着家乡的点点滴滴，为国家出台的每一项脱贫帮扶政策击节叫好，也为家乡的发展状况愁上眉梢。

终于，她憋不住了：“国家有那么多好政策，家乡发展还可以再快一些啊！回！和乡亲们一起干。”

“村官”一干就是4年。每天走乡串户、扶农助农，让齐晓景对农村有了更深切的了解。服务期满后，她决定留在农村做个“新农人”。

怎样才能让乡亲们尽快摆脱贫困？通过一番调研，她决定租大棚种蘑菇：“以前的农牧业生产太粗放，乡亲们累死累活赚不到几个钱，而一个400平方米的大棚种蘑菇一季就能挣15000元左右！”尽管她磨破了嘴皮子，可乡亲们响应寥寥。

那就自己干！可租棚、买苗、进设备，需要不少钱，自己手头的钱远远不够。

正犯愁，“及时雨”来了：旗就业局主动找上门来，帮着办理大学生创业贷款，还提供详细的政策咨询，为她联系农技指导、市场分析……

“心里一下子有了底！”齐晓景白天理大棚，晚上学技术。蘑菇长好了，她和丈夫每天早上不到三点就起来摘菇，马不停蹄往集市赶。最终，每个棚的收入近4万元！

乡亲们眼热了。齐晓景顺势而为，准备成立一个产业合作社，带动更多乡亲脱贫致富。“我给合作社取名‘展翼’。有了好政策，咱农民也能‘展翼高飞’！”齐晓景踌躇满志。

几年下来，合作社签约大棚180个，年收入突破300万元。

看到这个年轻人有闯劲又实干，旗里决定给她“压担子”：正在精准扶贫的节骨眼上，很多贫困户上了年纪、体质弱，不适合搞种植。怎么通过合作社“精准对位”，把他们也“扶起来”？

齐晓景大胆实验起“赠鸡还蛋”“赠鸡还肉”“赠猪还肉”新模式——乡亲们免费从合作社领母鸡，每组20只，每只还给合作社25枚鸡蛋后，鸡就归自己。合作社还免费提供饲养、疫病防治技术。

只“赠鸡还蛋”这一项，就让贫困户户均增收1300元到2000元！

齐晓景的“胃口”更大了。她继续“从惠农政策里找方向”，决心把合作社升级成乡村旅游综合体。

“想法一提出，盟里和镇上都很支持，帮助引来不少资金呢，在土地流转、农户入股方面手把手带我干。要不，咋能搞出这么大阵仗！”齐晓景晒得黝黑的脸上泛起笑意。

这个名为“番茄公社”的所在，近百座采摘大棚、几十间民宿、科普教室、手工坊等一应俱全，已经成了城里人追捧的打卡地！

齐晓景发现，农村最缺的还是人才。2018年，科尔沁镇成立乡土人才孵化中心，齐晓景挑起了中心主任的担子：“我就是被各种政策‘孵化’出来的，很乐意帮助孵化更多人，大家一起把乡村建设好。”

目前，中心孵化出的人才里有21人进入村两委，7人成为致富带头人。而她自己，也成了“人才”的代名词——2022年，兴安盟把乡土人才计划命名为“晓景计划”。3年来，近1300名“晓景计划”乡村振兴带头人躬身乡野，在沃土中埋下一粒粒“金种子”……

一个齐晓景，变成了一群“齐晓景”！

(陈晨 高平 王潇)

林木，其中玛瑙樱桃就有2100亩。

“你要是4月来，满山的玛瑙樱桃红艳艳的，亮哨(漂亮)得很！”边说边走，不一会儿，就来到了陈国兵的小果园。“这都是我的果树。”顺着陈国兵的手指方向看去，沿着山坡，一行行樱桃、酥李、枇杷疏密有致……“这可不是随便种的，都是专家推荐的耐旱、耐瘠薄的优选品种。”

尽管已过了橘子采摘的旺季，但部分橘树的枝头仍挂着一盏盏诱人的“红灯笼”。陈国兵随手摘下一个递给记者。剥开一尝，满口都是蜜！

“果子好吃，树难栽。除草、剪枝、施肥、疏果……都有讲究呢。”陈国兵掰着指头跟记者细数道。种苞谷，村里人是熟手，但种果树，大家都是大姑娘坐花轿——头一回。“刚开始没得经验，种得不精细，果树虽然挂了果，但果子收成、品质都一般，没赚到啥钱。”

“那咋办？”

“咋个办，遇到困难还是要靠专家嘛！”

“你刚才吃的橘子，农药、化肥、除草剂那些都没用，用的是土著微生物有机菌肥和种植酵素，省农科院的专家们手把手教我们，这样污染少，果子质量还高。我现在是服了，凡事还是要听专家的，要讲科学，光靠一把子蛮力可是不行。”说这话的时候，陈国兵目不转睛地看着记者，很是认真。

有了好果子，古胜村又办起了农民专业合作社，请来专家当顾问。“人家都是研究过市场的，让种啥子就种啥子，让种多少就种多少。这样才能产得出，卖得掉！”

“老辈子，我正找你！”正聊着，一个青年老远奔过来跟冯长书打着招呼。

“我刚从省里的生态产品交易中心回来，专家又给支了一招，满坡的林子要是做成林业碳票上市交易，又是一笔不小的收入呢！”

“乡村要振兴，离不开‘明白人’呐，我是服了！”专家咋说的，你给我好好讲讲。”

冯长书迫不及待地跟年轻人在地头合计起来……

(王忠耀 吕慎 陈冠合)

资料图片

者问。“农村发展，还得靠科技。国兵，咱带上记者到地里看看嘛？”不等陈国兵答话，冯长书已经拉上记者出了门。

“以前这山边上全都开了荒的。”一路往山下走，冯长书指着满山的林木，给记者当起了“讲解员”。“那年，一批北京来的专家在毕节考察，在村里走了一圈后，拉下了脸：‘数你们村生态破坏最严重。停止开荒，快快种树！’”

种树？种树日子就能好过？大家并没有当回事。这时，市、县也来了通知：修复生态。

树倒是种下了，可成活率并不高。缺乏养护，还有人白天种，晚上砍。

这时，专家找上了门，指出种树要因地制宜，同时，要和群众的脱贫致富挂上钩。

毕节试验区专家顾问组专家、中国科学院地理所教授王旭带领科研团队在古胜村做了详细的实地调查，最终制定的方案是“高海拔自然恢复、中海拔退耕还林、低海拔种经果林”。“他还特意嘱咐我们，种经果林可以优先考虑种玛瑙樱桃，既能固水土，还能卖出好价钱。”冯长书回忆。

随后，在政府帮助下，由专家指导，村民们在山上种下了4500亩



“樱桃、李子、枇杷乱卖卖，轻轻松松就搞了这个数……”晌午时分，记者走进陈国兵的新家，他正比画着4个手指头，跟几个老伙计吹壳子(聊天)呢！

“什么？四千？！开玩笑嘛，四万——”陈国兵满脸的不屑，还特意拉了个长声。

“飘了嗦？别个家里一年荷包进几十万都没见吭声。”陈国兵正说得兴起，他婆娘却从旁笑着打断了他的话。

“飘了？哪个飘了？”冷不丁被“噎”了一下，陈国兵有些恼，瞪了婆娘一眼：“四万，一下子就四万！过去，苦哈哈忙一年，搞得到这么多吗？”他把头转向身边的冯长书：“老冯，你说对不对嘛？”

“对头！”老冯应道。

老冯是贵州黔西市古胜村的村支书。他向记者解释道：“我们古胜村是‘长’在山上的村子，典型的喀斯特地貌，全村2000多口人只有51亩水田。养活人，都难呐！”

“为了吃饱肚子，啥法子都使喽——树砍了、草挖了……哪知，苞谷没长好，泥石流来了。这里土层本来就薄，开荒、开荒，越开越荒啊！”冯长书说起过往，就像在放老电影。

“今天这样子，靠的啥？”记

李广丽：做村民致富的“领路人”

卖大米、鸡蛋、杂粮，到村民家走访……这段时间，全国人大代表、黑龙江省鸡西市麻山区麻山镇龙山村党支部副书记李广丽一直在忙碌。

“村民手里的大米、特色农产品我要帮着卖，他们没有我的门道多。”每天，李广丽都要在她的微信朋友圈发一条村民的“土特产”广告，闲暇时还会开直播。

除了帮村民卖农产品，李广丽还要走村入户，深入百姓家中，与他们唠家常，了解百姓的期盼，听取百姓的意见建议。

“作为一名全国人大代表，我必须把村民的期盼反映好。”李广丽在2023年、2024年全国两会上，先后提出将黑龙江革命老区

纳入全国重点支持老区之列、在黑龙江革命老区实施兴边富民行动方面给予政策支持、在黑龙江革命老区发展特色文旅产业方面给予政策支持、提高城乡居民基本养老保险待遇标准4个建议，每件都得到了国家有关部门的认真答复和有效办理。

作为村党支部副书记，如何突破龙山村地理限制、带领村民致富，让百姓的腰包鼓起来是李广丽一直琢磨的问题。

龙山村拥有吉龙湖优质山泉水和黑油沙土质水田地，李广丽利用这个优势带领村民发展大榛子、沙棘、中草药种植等产业。同时，种植林上、林下经济作物400多亩，养殖沙棘鸡、生态蜂等，成立水稻合作社、食用菌合作社，利用特色种

植养殖业带领村民一起走上致富路。

2024年，李广丽通过争取乡村振兴资金20万元，建成了生态蜂蜜深加工厂，厂房和加工设备已准备完成。李广丽说，投产后，预计每年为村集体增收2万元左右，将带动麻山区内15户生态蜜蜂养殖户增收致富。

“今年我还有几个想法，争取实现。”李广丽的想法是利用吉龙湖优势、革命老区优势，谋划发展红色文旅康养项目。“此外，我计划通过招商引资创建集乡村民宿、展览演艺、度假休闲、会议研学等多功能于一体的生态景区，让村民在参与乡村旅游建设中获得更多收益。”展望未来，李广丽信心满满。

(岳海兴)