

“硬核”“90后”开局2万元 让荒地变“粮仓”

致富经

一个人 一片“花海”

当城市青年还在为“躺平”或“内卷”挣扎时，重庆市长寿区的“90后”姑娘苟春花选择了一条更“硬核”的路——带着2万元积蓄返乡做起农机代耕服务，用机械轰鸣唤醒500亩沉睡土地。

近日，记者走进但渡镇龙寨村，近距离了解这位敢想敢干敢闯敢拼的新农人。



资料图片

苦难中走出的“创业花”

1993年出生的苟春花，在14岁那年，她的母亲因病去世，留下了一个两岁不到的弟弟，家庭的重担落到了父亲一人肩上，看着父亲日渐消瘦的面庞，苟春花的心里满是愧疚与心疼。于是，她早早辍学，踏上了打工路，从此稚嫩的肩膀上扛起了挣钱补贴家用的重担。

凭着自己多年在理疗店打工的手艺，2014年，苟春花长寿城区开了一家属于自己的理疗店，与丈夫育有一子，小家庭过着平淡的生活。可生活总是充满了变数，苟春花的第一次婚姻遭遇失败。离婚后，她并没有被生活的挫折打败，早年的经历淬炼出她超乎常人的坚韧。之后，她遇到了现任丈夫余路路，一个同样勤劳善良的男人，两人一拍即合，决定回到家乡但渡镇龙寨村，开启一段新的生活。

在希望的田野上奋进

2023年，回到家乡的夫妻俩看到了家乡农业发展的新机遇，决定做起农机代耕服务，用自己的双手为家乡的土地注入新的活力。苟春花的丈夫有农机驾驶和维修技术，这也是夫妻俩打算在农村开展代耕服务的底气。但一分钱难

倒英雄汉，为数不多的积蓄让轰鸣的引擎声尚未响起便“哑火”。

“当时我们手里的积蓄只有2万元，可是买一台机器就需要10万元，但是就这样放弃，我们心里很不甘心。”凭着这股破釜沉舟的劲儿，夫妻俩难为情地向做农机销售的朋友廖伟开了口。“春花两口子都是讲诚信且干实事的人，我相信他们能把这件事干成。”于是苟春花夫妻以支付少额定金的方式从朋友廖伟处购入了农机。

看着村里从前充满生机的田地变得荒凉，苟春花的心里很不是滋味，于是她和丈夫一起找到但渡镇龙寨村党支部书记杨志彬。杨志彬与其他村干部一起，积极协助夫妻俩与本村的数百户村民进行沟通协调，最终得到了村民们的理解与支持。

截至目前，在长寿湖镇、但渡镇等地，苟春花与丈夫一共开垦了500多亩闲置土地，全部种上了水稻和玉米。看着金黄的油菜花，苟春花感慨万千：“我们的生活，也正如这片土地一样，有了新的希望。”

随着代耕服务越来越熟络，夫妻俩陆续买回旋耕机、货车、收割机、无人机等农机具，可提供的农机服务已经覆盖农业生产从耕到收的全过程、各环节，实现了全程机械化作业。为了节省成本、提高效率，原本对农机一窍

不通的苟春花，硬是鼓足干劲考了货车驾驶证。“我媳妇能干哦，每天我们把机器运出去，都是我媳妇开车，不管陡坡还是急弯，她都不在话下。”苟春花的丈夫自豪地说道。

手握卡车方向盘驰骋公路上的苟春花，如今又向着更广阔的天空和土地发起挑战，在乡村振兴的号角中，她将目光投向了轰鸣的农机和盘旋的无人机。“看到没有，这个摇杆推上去，飞机就起飞了，放下来就是下降……”余路路正在耐心地给苟春花讲解无人机操作技术。

稻田里的亏欠与馈赠

代耕服务逐渐上路，工作也越来越忙碌。苟春花与丈夫每天总是早出晚归，全部心思都放在了那一亩三分地里，家里则全然顾不上。“心里觉得很亏欠娃儿。”苟春花哽咽道。苟春花心疼儿子，但是在孩子的心里，他也同样心疼着妈妈。“妈妈总说她的工作服防水，可是我摸过好几次，袖口和衣领都是湿的……”在孩子的笔触中，妈妈也十分厉害：我的妈妈会开卡车，会用农机，妈妈的这些农机比变形金刚还厉害，长满荒草的田野不一会儿就被打理得整整齐齐……

苟春花特别喜欢到稻田间去走走，她觉得土地是很有智慧的，教会了她很多的道理。“干农业要沉下心来做，脚踏实地。农作物有自己的规律，很多事情急不来，更不能拔苗助长。”陇亩间的水稻扎根沃土、汲养于水，在四季轮转中抽穗扬花，最终以金灿灿谷回馈天地馈赠。

去年金秋时节，她带着新碾的5000斤生态大米，穿越阡陌田埂，将这份凝结着土地深情的馈赠分送至全区8个镇街敬老院，让银发长者在稻香氤氲中品味丰收的温度。

“农业虽然是传统行业，但永远不会过时。随着乡村振兴战略的实施，新型职业农民一定会成为最有吸引力的职业。”苟春花说，在这片充满希望的田野上，相信自己可以大展拳脚、大有作为。
(潘志贤)



资料图片

在山东省曲阜市吴村镇丛庄村，连片的温室大棚如银鳞般在阳光下闪耀，棚内娇艳欲滴的玫瑰含苞待放，宛如大地调色盘上最浓烈的一抹嫣红。宫玉强蹲在花丛中，指尖轻抚叶片，仿佛在阅读大地。

2022年春节，42岁的宫玉强回老家吴村镇峪南村探亲时，被村委会干部“截和”，问他有没有返乡创业的打算。当镇里的干部愁眉不展地向他展示位于隔壁丛庄村飞地经济园区的闲置大棚时，曾在花卉公司工作多年的他，脑中突然有一个想法闪现：曲阜花店玫瑰零售5元/支，而村民种粮亩均约收入千元左右。这组数字在随后的市场调研中更是逐渐清晰——中国鲜花消费市场年增速超20%，而北方温室花卉种植仍是待掘的蓝海。

那个春节，他没走亲访友，却在田间地头与镇村干部们反复推演产业模型。最终，他决定押上全部积蓄种下“致富玫瑰”。

首战却遇滑铁卢。3万株法兰西玫瑰苗因土壤问题几乎全军覆没，8万元积蓄化作春泥。当外人的冷嘲热讽如杂草般疯长时，宫玉强在大棚旁搭起板房，吃住均在这方寸天地。他用科研人员的执着，连续28天按小时记录温湿度变化，最终摸索出“三段式温控法”，让玫瑰开花周期缩短12%。他给玫瑰花套上网袋，有效地延缓花瓣的展开时间。2023年，物联网系统的引入更让传统农业插上翅膀——手机屏幕上的温湿度曲线、光照强度、水肥配比，皆化作玫瑰生长的精准助力。

市场开拓同样充满挑战。为打开销路，他带着样品跑遍周边200公里内的花卉市场，在遭遇多次拒收后，他创新推出“订单式种植”模式——客户提前选定花型、数量，基地按需定制化生产。如今，丛庄村玫瑰不仅稳定供应济南、徐州等地的批发市场，还通过冷链物流直供北京高端花店，单枝售价最高达15元。

55岁的徐伟曾是玉米地里的“老黄牛”，如今却成了花卉基地的“花艺师”。“以前守着两亩地，一年下来也就不到3000元的收入。现在每月工资都赶上种一年粮食的收入了！”像徐伟这样的务工村民已有6人。

宫玉强的账本上记录着更惊人的蜕变：两年间，10座大棚拔地而起，20余亩地年产20万支玫瑰，年产值突破80万元。

站在智能温室里，宫玉强谈起未来的规划：“今年要扩建到26个大棚，面积到50亩左右。除了现在的品种，还要上高原红玫瑰、观赏向日葵等品种，把这里打造成观光采摘园。”

在他的愿景里，丛庄村将形成集种植、加工、旅游于一体的花卉产业链。
(张超)

寿光学艺15年 返乡建起“科技棚”

“我们种的这个西红柿是从寿光引进的新品种，市场价最高的时候一斤15元。”4月5日，在曲阜市吴村镇峪西村的温室大棚里，该村党支部书记李含正忙着采摘西红柿。

李含今年50岁，曾在“中国蔬菜之乡”寿光学习了15年蔬菜种植。2019年，他放弃寿光的事业，回到了峪西村担任村党支部书记。

2005年的寿光，农业革命的浪潮正席卷这片土地。时年30岁的李含在蔬菜大棚里，第一次见识到荷兰熊蜂授粉的神奇：当这些毛茸茸的小生命在花间穿梭，替代传统的人工授粉时，他触摸到了现代农业的脉搏。他参与建设的智能温室能自动调节温湿度，物联网系统实时监控着作物的“生命体征”。

这些经历在2019年遇到峪西村贫瘠的土地时，开始迸发出惊人的能量。面对村民“丰产不丰收”的叹息，李含蹲在田埂上抓起一把土：“寿光的土地能种出‘金疙瘩’，咱们这山脚

下的半砂土也能找到出路。”

实际上，峪西村历来就有种植林果和蔬菜的传统，但是由于没有形成一定的规模，经济效益并不理想。李含认为是蔬菜品种没有选对，随后他带着土壤样本三赴寿光，最终锁定草莓西红柿这个特色品种——既能适应本地气候，又能填补高端市场空白。

“要让技术生根，得先让乡亲们看见真金白银。”李含深谙这个道理。他在村头搭起简易大棚，用寿光学来的吊蔓栽培法种出第一季草莓西红柿。当晶莹剔透的果实挂满藤蔓，原本观望的村民忍不住钻进大棚：“这果子比俺种的普通西红柿贵三倍？”李含笑着掰开一个，沙瓤里透出草莓香：“您尝尝，这就是科技的味道。”

2021年，通过上级资金的帮扶，峪西村8座现代化农业大棚顺利完工。

可技术推广远比想象艰难。老庄稼把式孔吉华坚持传统种植，直到李含用手机展示智能温控系统：“温度高0.5℃，糖度就降1度。”他自费带村民

到寿光参观，当大家看到手机App控制的水肥一体化系统时，眼睛亮了起来。如今，峪西村的物联网大棚里，传感器如同“电子农人”24小时值守，手机成了新农具。

李含的野心不止于几个大棚。峪西村将再扩建12个智能蔬菜大棚，并借鉴寿光合作社模式，建立起“农户+合作社+企业”的产业链。

5年多的时间，李含把新品种和新的种植模式从寿光“搬”到了峪西村，在村里建设了一个现代农业产业园。“我们这个现代农业产业园虽小，但效益好，今年8个大棚总收入突破了50万元，纯收入25万元。”李含笑着说。

村民李士文今年70岁，自大棚建好后就一直在这里工作。“我在这里干一天能挣80元，一个月下来就是2400元，一年大概能干10个月。再加上还有自家种地的收入，足够我们老两口花的了。”李士文说。
(曹楠 苏执力)