

# 80后夫妻种30多个大棚,买卖太火,忙不过来 一个家庭农场,招了五名大学生

## 潜心钻研“玫食文化”12载 他用“玫瑰宴” 为家乡引来八方客



资料图片

齐鲁大地农事忙,乡村振兴号角响。一批批有知识、有技术、有情怀的新农人正在乡村绽放光彩,展现时代活力。聚焦山东各地新农人新风貌,记录他们的奋斗,展现他们的创新,通过分享他们的故事,一同感受新时代农民的精气神,共同感受高质量打造乡村振兴齐鲁样板的奋进脉搏。

从“95后”硕士进山,到85后建大棚;从无人机成为新农具、数据化作新农资,到直播变身新农事,这些案例告诉我们,新农人的新,无关年龄,而是在于开放的心态、创新的精神、昂扬的精神。

“5名大学生即将来我们农场上班啦!”3月12日,山东省嘉祥县鸣菲家庭农场创始人付海霞说。这家地处偏僻乡间的农场缘何能引来5名大学生上班?

走进农场,一座座大棚鳞比栉次,“山东金珂拉农业”几个大字在春日阳光下格外耀眼。大棚外,写有“金珂拉电商直播站”几个大字的办公室把带货气氛拉满。

大学生来了都干啥?付海霞说,就干一个活:电商。

付海霞和丈夫段燕伟是嘉祥县金屯镇沙土集村人,都是80后,以前在外干实业。2018年,两人决定入行农业。他们创办了鸣菲家庭农场,一种就是30多个大棚,主打产品是草莓西红柿和甜瓜,副产品有西瓜、贝贝南瓜、辣椒、苦瓜、菠菜等。后来,他们又创办了山东金珂拉农业发展有限公司。

2024年初,他们首次“触网”。没想到,在互联网的澎湃流量下,农场的销售额越来越高。起初他们只卖自家货,慢慢地开始为周边上百家小农户带货。同时,他们还会根据市场需求,帮助小农户调整种植计划。

“你往远处看,那个棚里全是辣椒。我家辣椒卖得太火了,现在只能预售。等辣椒收获,再给大家发货。”付海霞指着远处的一座大棚说。

目前,在农场的销售版图里,

电商占60%,线下占40%。他们在多个平台卖货,一天卖出几千单是常有之事。2024年,农场销售额突破900万元。

“我管生产,孩子他爸管销售。起初,他自己当主播,白天在棚里播,晚上在家播。拍照片、修图、定价、搞活动……一个人干全活儿。”付海霞说。段燕伟在一旁补充说:“最多时,我们日发8000件快递,快递公司派出快递员给我们现场打单。即便如此,我依旧忙不过来。”他骄傲地告诉我们,自从脚下这片土地被探明是富硒土地,农场的农产品比以往更畅销不说,价格还普遍提高了30%左右,个别单品甚至提高了50%。

有了高销售额、高品质农产品,农场就有了聘请大学生的底气。段燕伟坦言,农场雇有多名技术员,种植方面不用担心,所以,大学生来了只需要协助他做电商。据了解,这5名大学生本地人居多,专业多样,各有所长。记者联系到了即将来上班的大学生付宽,问到他选择到农场上班的理由,他说:“我感觉,农业和互联网的碰撞,一定能迸发出灿烂的火花。作为金屯镇本土长大的孩子,我想把自己火热的青春以及大学四年所学,全部奉献给我的家乡。”

谈起给大学生的待遇,段燕伟笑着说,干主播岗位的大学生底薪是每小时30元,根据销售额再拿一定比例的提成。干售后岗位的大学生,月薪4500元左右。“大学生有想法,有创意,只要好好干,在我这儿上班拿个上万元甚至几万元月薪很正常。”他打算聘请专业主播来带货,让大学生现场观摩学习。

时下,棚里的甜瓜正陆续成熟,早已通过电商平台预售完毕。“国家对农业的扶持力度很大,各个平台对生鲜的扶持力度也很大。我们会一边学,一边干,尽量为家乡发展多做贡献。”付海霞说。

(刘真真 许明旭 周祎)

这是一个乡村美食家与玫瑰园的故事。故事的主人公叫王心刚,今年52岁,热爱厨艺、花艺、绘画与美食,用他的话说就是“唯有鲜花与美食不可辜负”。

初见王心刚,是在他家的老宅上。他其貌不扬,穿着朴素,乍一看与村内老农无异。殊不知,谦和的外表下,藏着一颗兼美食家、摄影家、园艺家、画家于一体的匠心。

小院外,绿油油的麦田在阳光下泛着光亮;小院内,一位匠人潜心钻研“玫食文化”12载,年年为家乡引来无数游客。不远处,他的120亩玫瑰园正酝酿着今年的芬芳。

王心刚是嘉祥县金屯镇赵新庄村人,中央工艺美术学院环境艺术专业毕业。30多年前,大学刚毕业的王心刚从北京回到家乡济宁市,开了第一家婚纱摄影楼。那时候,他的影楼生意做得很大,雇着100多名员工,年营业收入轻松过千万,为了找理想的外景地,王心刚就自己种了120亩玫瑰。

后来,伴随着人口红利的逐渐远去,婚纱摄影行业越来越不景气,王心刚的影楼收入也呈断崖式下滑。于是,2013年王心刚正式进军现代农业,主攻玫瑰产业。2015年领办嘉祥县拾花社玫瑰种植专业合作社。王心刚对玫瑰产业的感情可以用“情不知所起,一往而情深”来形容。

就这样,为了种好玫瑰、加工好玫瑰,这位曾经手拿相机的摄影师跑遍了全国的玫瑰产区,云南、甘肃、平阴、潍坊、菏泽等地,陆续从山东平阴县引进了20万株重瓣玫瑰,从云南引进了6万株滇红玫瑰,2015年又引进了8万株法国墨红大玫瑰和5万株大马士革玫瑰。

为了寻找理想中的小院味道以及小院建筑设计,王心刚的足迹更是遍布江南街巷,还去了新加坡、日本、韩国等国家。一方庭院深幽处,半卷闲书一壶茶。如今,王心刚在自家老宅上建起玫瑰小院,游客来到小院可赏玫、可喝茶、可品“玫瑰宴”,还可参观民俗博物馆。

经过王心刚12年的精心钻研,玫瑰菜系应运而生。如今的小院里,有“玫瑰宴”包括玫瑰炒鸡、玫瑰丸子、玫瑰饼、玫瑰酱、玫瑰粥、炸玫瑰花、蒸玫瑰花、凉拌玫瑰花、玫瑰香肠、玫瑰茶、玫瑰酒等20多个菜品。而小院的公鸡也是吃着玫瑰花长大的。为了研发玫瑰香肠,他接连做了三年试验。玫瑰宴推向市场时,曾在当地轰动一时。

人间烟火气,最抚凡人心。如今,虽然城里有房,但王心刚更喜欢住在村里的自家老宅里,因为这里有他的童年回忆和毕生所爱——“玫食文化”。

玫瑰佳肴诚待八方寻味客,瑰华满院笑迎四海赏花人。未来,王心刚将继续在玫瑰小院潜心研究“玫食文化”,为八方食客奉献更哇噻的“玫味佳肴”。

(刘真真 许明旭 王友芹)

## 内蒙古 1.13 万名“金融副村长”助力乡村振兴

黄河河水奔涌,带着春的气息滚滚而来。毗邻黄河的内蒙古呼和浩特市托克托县双河镇大羊场村,迎来了繁忙的春耕季。

“今年的‘包地款’可算是有着落了,真是个好消息。”“永胜,快看看我准备的贷款材料行不行?”“我申请的贷款批下来没,咋往出转呢?”……3月20日一大早,大羊场村党群服务中心就热闹起来,村民们围着樊永胜你一言我一语地讨论着。

樊永胜是大羊场村的党总支副书记,同时他还拥有另外一个身份——“金融副村长”。“大家别着急,一个一个来!国家政策好,金融支农的力度更大了,贷款方便多了。你们看,这个‘兴农快贷’可以随借随还、按月付息,还清了还能再贷。”樊永胜一边操作手机一边向村民们解释。

2024年,托克托县农牧局围绕金融支持乡村全面振兴工作,联合中国工商银行呼和浩特分行托克托支行开展“金融服务乡村振兴”活动,按照“全县覆盖、逐村配备”的原则,选拔121名综合协调能力较强、熟悉村情村民的人员担任“金融副村长”,覆盖全县所

有行政村。

村里有了“金融副村长”,村民拍手叫好:贷款流程方便简洁,放款快、少跑腿。村里的种植大户张补乐告诉记者:“以前咱们种地,经常为春天买化肥、种子的钱发愁。也想过贷款,但是自己不清楚贷款流程,又慢又不方便,农时不等人呀。自从有了‘金融副村长’,贷款到账的速度快了,省心省时。”

在“金融副村长”的协助下,村民足不出村即可完成金融咨询和贷款办理,在手机上行进行贷款申请、审批、签约、支用以及还款等金融业务,有效解决了农民融资难、融资贵、融资慢的问题。截至3月15日,中国工商银行呼和浩特分行托克托支行今年累计发放“兴农快贷”116笔,投放贷款9200万元,有效满足了农民春耕备耕的资金需求。

在内蒙古,像樊永胜这样的“金融副村长”已有1.13万名,覆盖12个盟市103个旗县的全部行政村(含涉农街道、社区),这意味着每一个行政村都有了一位专属的金融“联络员”。2023年,“内蒙古自治区推广‘金融副村长’服务模式工作案例”入选农业农村部金

融支农十大典型案例。目前,全区“金融副村长”协助金融机构对接授信各类农牧业经营主体9.5万户,授信额度达到134.9亿元。

“2023年开始,我们在全区推广‘金融副村长’服务模式,按照‘一村一名’的标准在嘎查村‘两委’成员、致富带头人、返乡创业能人等人员中选聘‘金融副村长’,实行服务期制度管理。该模式以建机制、搭平台、强队伍为核心,通过‘政银’协同形成合力,在普及金融知识、优化信用环境、提高金融服务质量等方面发挥了很好的作用。”自治区农牧厅计划财务处工作人员杨雅丽说。

早在1个多月前,在呼伦贝尔市莫力达瓦达斡尔族自治旗塔温敖宝镇新肯西拉金村,“金融副村长”王二龙就已经开始在微信群里组织村民统计春耕期间的贷款需求。

“平时,我要宣传金融支农支牧政策,了解村民在贷款、还款上是否存在困难,为乡亲们讲一些金融方面的知识,提醒大伙儿注意防范金融风险。”王二龙说。

目前,呼伦贝尔市已选聘800多名懂政策、懂金融、懂农民的乡村振兴“生力军”担任“金融副村长”。通过推行“金融副

村长”模式,有效破解金融信息不对称、服务下沉难等问题,村民在家门口就能享受到贷款、汇款、社保缴纳等金融服务。

“金融副村长”既熟悉农情民情,又掌握金融政策,不仅架起了银行与农牧民之间沟通的桥梁,还将金融知识播撒到了田间地头,让金融政策宣传有了“新窗口”。

“‘金融副村长’服务模式为改善城乡金融资源配置提供了人才支撑,有利于完善农村牧区金融服务体系,优先将金融资源配置到‘三农三牧’重点领域和薄弱环节。农牧民在家门口就能享受到现代化的金融服务和低利率的普惠贷款,切实降低了融资成本,形成了农牧民受益、企业获利、乡村发展的共赢局面。”自治区农牧厅计划财务处一级调研员杨晓龙说。

据悉,下一步,自治区农牧厅还将继续加强与金融监管部门、金融机构的沟通协调,充分发挥“金融副村长”连接金融机构与农牧民的纽带作用。同时,会同相关部门进一步加强对“金融副村长”的培育指导力度,拓宽培训内容,推动“金融副村长”做好惠农政策宣传、金融知识普及等工作,形成共建、共育、共享的发展格局。

(韩雪茹)